



בזק - תוצאות כספיות לרבעון שני 2020

17 באוגוסט 2020

הגבלת אחריות (DISCLAIMER)

מצגת זו כוללת נתונים כלליים ומידע כמו גם תחזיות אודות בזק והשוק בו היא פועלת. למרות שבזק מאמינה כי התחזיות שלה מבוססות על הערכות הגיוניות, תחזיות אלו נתונות לסיכונים מסוימים ולאי-ודאויות. בהתאם, אין להתייחס לתחזיות אלו כהבטחה לכך שהן אכן יתממשו בפועל. מימוש ו/או שינויים אחרים בתחזיות תלויים בגורמים שאין לדעת אותם מראש, ולא נמצאים בשליטת בזק, כולל גורמי סיכון ואופי הפעילות שלה, התפתחויות בסביבה הכללית ובגורמים חיצוניים והרגולציה שמשפיעה על פעילויותיה. לבזק אין כל וודאות כי תחזיותיה אכן יתממשו, ותוצאות הפעילות שלה עשויות להיות שונות באופן מהותי מתחזיותיה, בין היתר עקב גורמים שאינם תלויים בה. תחזיות בזק מבוססות רק על הערכותיה נכון לתאריך זה, ובזק אינה מתחייבת לעדכן ו/או לשנות כל תחזית ו/או הערכה שבמצגת על מנת שישקפו אירועים ו/או נסיבות שיחולו לאחר מועד עריכת מצגת זו.

מצגת זו מכילה מידע חלקי הלקוח מהדוחות הציבוריים של בזק המתפרסמים על פי חוק ניירות ערך התשכ"ח-1968 ("חוק ניירות ערך"). הדוחות הנ"ל נגישים באתר רשות ניירות ערך: www.magna.isa.gov.il. קריאת מצגת זו אינה תחליף לקריאת הדוחות המפורטים של בזק המוגשים על פי חוק ניירות ערך ואינה מיועדת להחליף את הדוחות המלאים או לסייג אותם. המצגת הוכנה לנוחיות הקורא בלבד, מתוך הבנה כי הדוחות המפורטים נקראים בו-זמנית עם העיון במצגת. החברה אינה מתחייבת שהמידע הכלול במצגת זו מדויק או שלם. אין לראות במצגת הצעה או הזמנה לרכוש ניירות ערך או יחידות השתתפות, ואין בהודעה זו ובמידע הכלול בה כבסיס או להסתמך עליהם בקשר לכל חוזה או התחייבות.

מצגת זו נועדה לשם תמצית ונוחות בלבד, ואינה מיועדת להחליף את הצורך לעיין בדיווחים שפרסמה בזק לציבור בטרם קבלת החלטה בדבר השקעה בניירות הערך שלה. המצגת אינה מהווה הצעה לרכישת ניירות ערך שלה ואין להסתמך על המצגת לצורך קבלת החלטה בדבר השקעה בניירות ערך של החברה.

התפתחות חיוביות בתקופת הקורונה

נכון ליום 30.06.2020,
סך ההשפעה של המגיפה
על המצב הכספי של
הקבוצה

הייתה לא מהותית



- ✓ גידול בקווי אינטרנט קמעונאיים וגידול בתעבורה
- ✓ עלייה בשימוש בטלפוניה הקווית
- ✓ טלוויזיה – ביקושים לשירותי תוכן
- ✓ גידול בביקושים במגזר העסקי לשירותי חיבור מרחוק
- ✓ גידול בביקושים לפרויקטים במגזר הציבורי
- ✓ ירידה בהוצאות תפעול כגון שכר, דלק, חשמל וארנונה בבזק ובחברות הבנות
- ✓ חתימה על מסמך הבנות עם ועדי העובדים של החברות הבנות

השפעות שלליות וסיכונים בעקבות נגיף הקורונה



- ✗ ירידה בהכנסות משירותי נדידה בחברת פלאפון עקב הפסקת הטיסות
- ✗ הסרות/הקפאות של קווים עסקיים בתחומים אשר נפגעים מהמשבר
- ✗ נדל"ן – תכנית מכירת הנכסים עשויה להידחות בהתאם למצב השוק
- ✗ עלייה אפשרית בפיגור בתשלומים מלקוחות



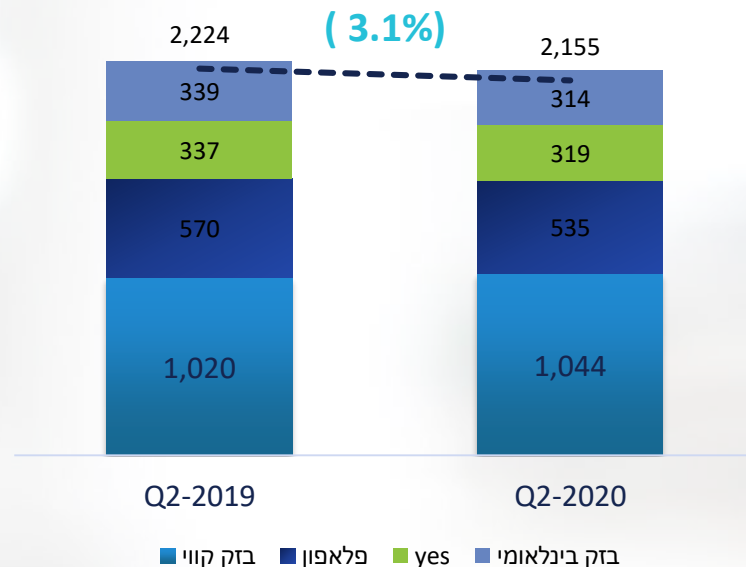
תוצאות כספיות קבוצת בזק

קבוצת בזק - הכנסות | במיליוני ₪

ירידה של כ-3.1% לעומת הרבעון המקביל

עיקר הירידה בהכנסות נבעה מירידה
בשירותי הנדסה אשר קוזזה בעלייה
בהכנסות בזק קווי מול הרבעון
המקביל

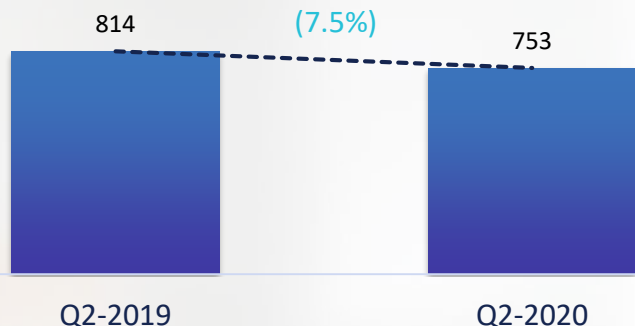
בזק קווי



הירידה בהכנסות החברות הבנות קוזזה בחלקה ע"י עלייה של כ-2.0% בהכנסות בזק קווי

קבוצת בזק - הוצאות שכר והפעלה | במיליוני ₪

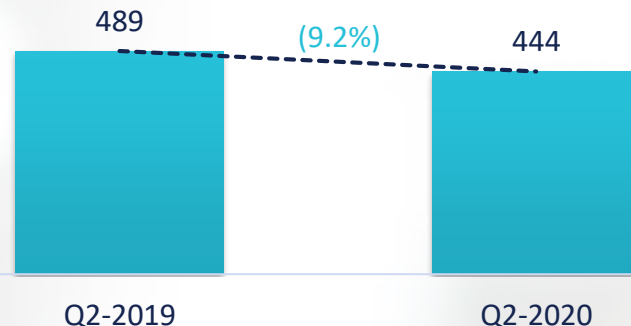
הוצאות הפעלה



ירידה של כ-7.5% לעומת הרבעון המקביל
בזק בינלאומי - קיטון בהוצאות ציוד
תקשורת לעסקים ובהוצאות שיחות
בינלאומיות, בהלימה לירידה בהכנסות

yes – המשך התייעלות בכל סעיפי
ההוצאות

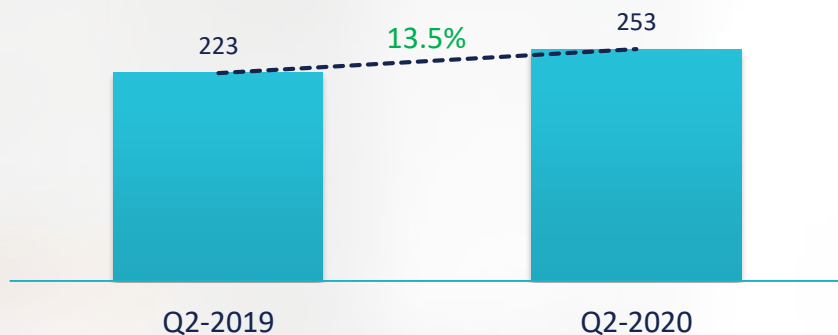
הוצאות שכר, נטו



ירידה של כ-9.2% לעומת הרבעון המקביל
ירידה בכמות המשרות בכל מגזרי הקבוצה
העיקריים בהתאם לתוכנית התייעלות
המקיפה

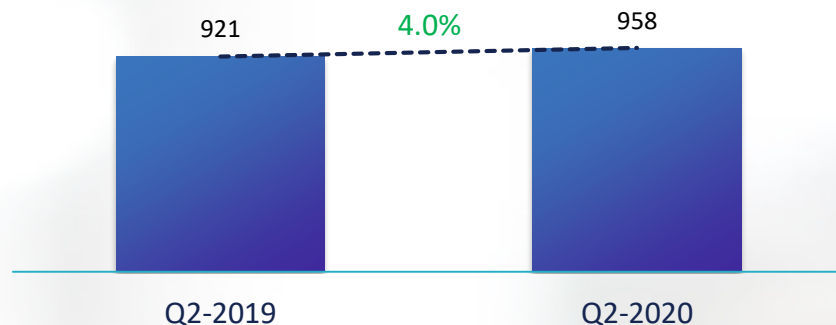
קבוצת בזק - EBITDA ורווח נקי (מתואם) * | במיליוני ₪

רווח נקי מתואם



עלייה של כ-13.5% לעומת הרבעון המקביל

EBITDA מתואם

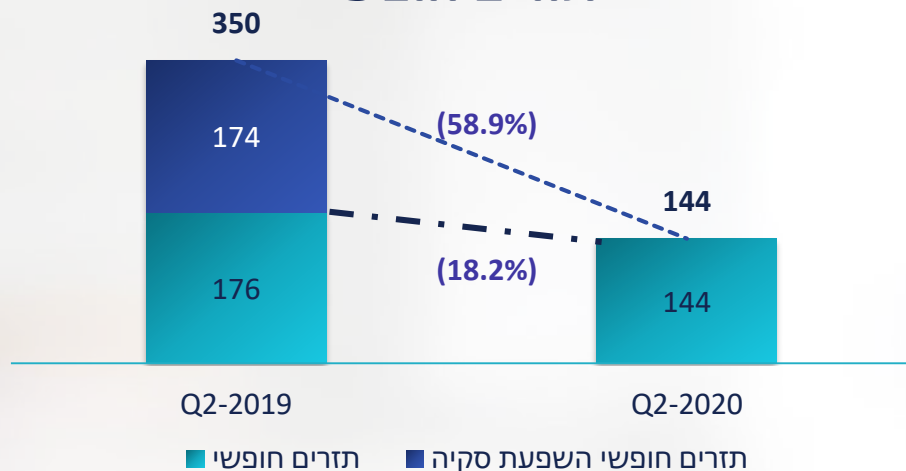


עלייה של כ-4.0% לעומת הרבעון המקביל

העלייה של 4.0% ב-EBITDA המתואם נבעה מגידול בבזק קווי וב-yes **

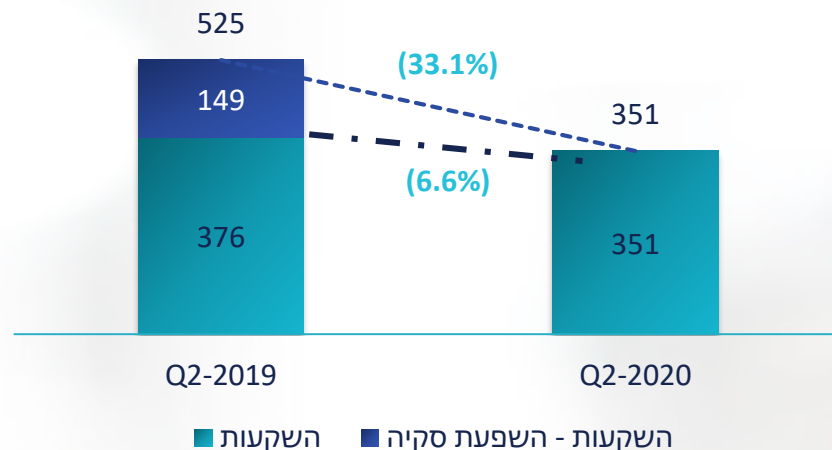
קבוצת בזק - השקעות ותזרים חופשי | במיליוני ₪

תזרים חופשי



ירידה של כ-18.2% לעומת הרבעון המקביל
בנטרול השפעת "סקיה"
ירידה בתזרים מפעילות שוטפת כתוצאה
משינויים בהון חוזר

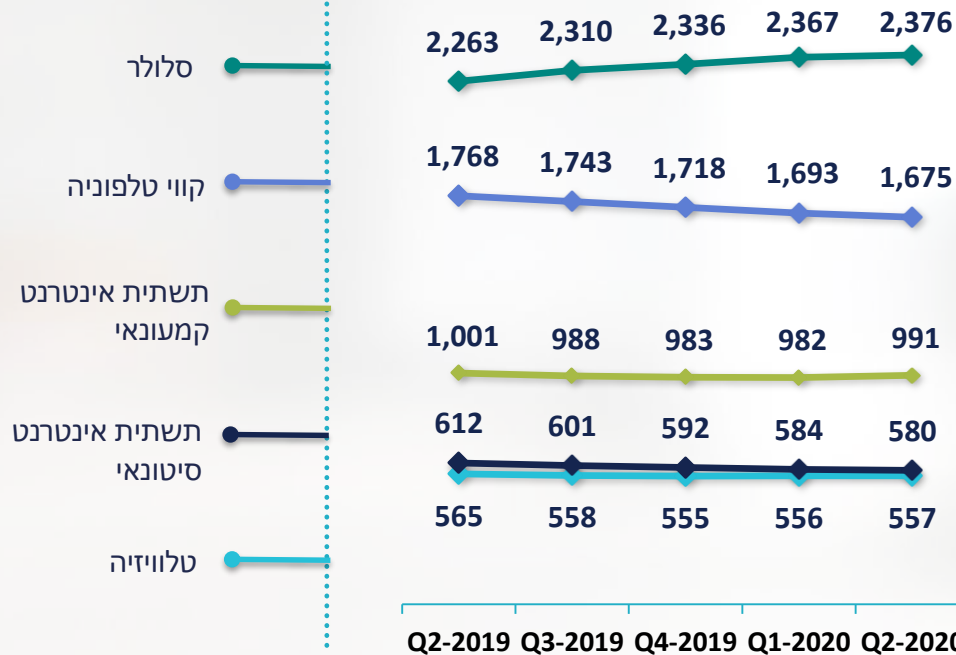
השקעות



ירידה של כ-6.6% לעומת הרבעון המקביל
בנטרול השפעת "סקיה"
בעיקר ירידה בהשקעות ב-yes כתוצאה
מהמיגרציה לשידורי IP

קבוצת בזק - נתונים תפעוליים

מנויים (באלפים)



ARPU* (₪)



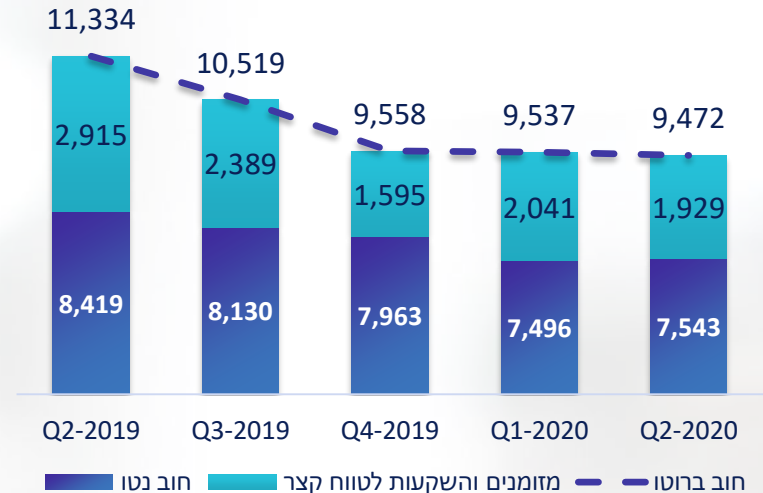
קבוצת בזק - חוב פיננסי | במיליוני ₪

◀ ירידה משמעותית בתשלומי הקרן ל-12 החודשים הבאים – מכ-1.5 מיליארד ₪ בשנה שעברה לכ-900 מיליון ₪

◀ יחס חוב נטו ל-EBITDA ירד ל-2.3 (מ-2.5 ברבעון שני 2019)

◀ המשך פירעון חוב קצר ברבעון השני עם פירעון מוקדם של הלואה בסך של 500 מיליון שקל

◀ הרחבת סדרות 11 ו-12 בהיקף כולל של כ-724 מיליון ₪



דירוג אשראי:

◀ S&P Global Maalot: AA-, יציב

◀ מידרוג: Aa3.il, יציב



בזק קווי

בזק. להרגיש בבית



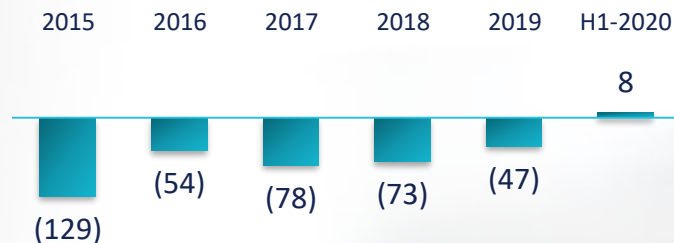
בזק קווי – שירותי אינטרנט

◀ לראשונה מזה חמש שנים צמיחה במצבת המנויים
הקמעונאיים של החברה בסך כ-8 אלפים במחצית
הראשונה

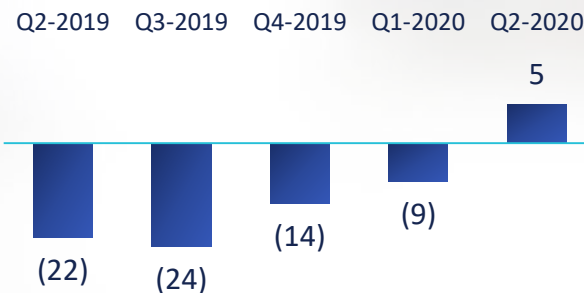
◀ עלייה בהיקף סך קווי תשתית בזק

◀ המשך מכירות ציודים גבוהות (Be, Bspot, Be Mesh)

קווי אינטרנט קמעונאיים
(שינוי שנתי, באלפים)



סך קווי תשתית בזק
(שינוי רבעוני, באלפים)



בזק קווי – התקדמות בהסדרת סוגיות רגולטוריות

◀ אישור משרד התקשורת לשימוש בטכנולוגיית 35B, המאפשרת קצב גלישה של עד 200 Mbps

◀ ביטול "הוראת הפיצול" של ה"באנדל ההפוך" באופן קבוע

◀ מחיר אחיד – משרד התקשורת החליט כי במתן שירותי גישה לאינטרנט הניתנים באמצעות סיבים אופטיים אל בניין המגורים למנויים פרטיים, בעלי רישיונות לא יוכלו להציע למנויים הצעות בתנאים שונים או בתעריף שונה, כתלות בתשתית המוצעת

◀ התקדמות משמעותית באופן ההסדרה של פריסת הסיבים:

- ◀ חברת בזק תוכל לבחור את האזורים הסטטיסטיים בהם תפרוש ותפעיל רשת אולטרה רחבת-פס לכלל משקי הבית המתגוררים בהם
- ◀ תוקם קרן שתעניק תמריצים כספיים לפרישת רשת אולטרה רחבת-פס לכלל משקי הבית המתגוררים באזורים שבזק לא בחרה
- ◀ הקרן האוניברסלית תמומן באמצעות תשלומים שנתיים (0.5% מההכנסות) של בעלי רישיונות כולל בזק - הקצאת הכספים הראשונה מטעם הקרן האוניברסלית תתבצע כבר בשנת 2021 (על בסיס הכנסות לשנת 2020)

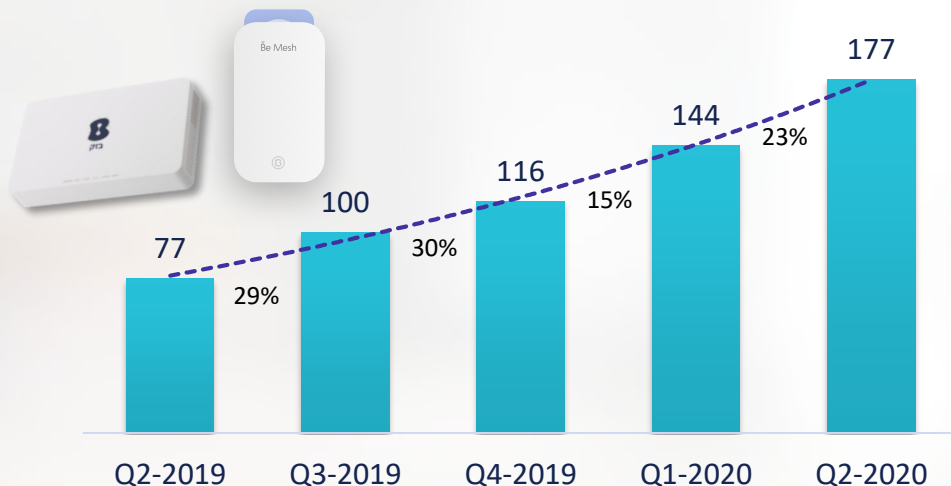


בזק קווי - Full WiFi

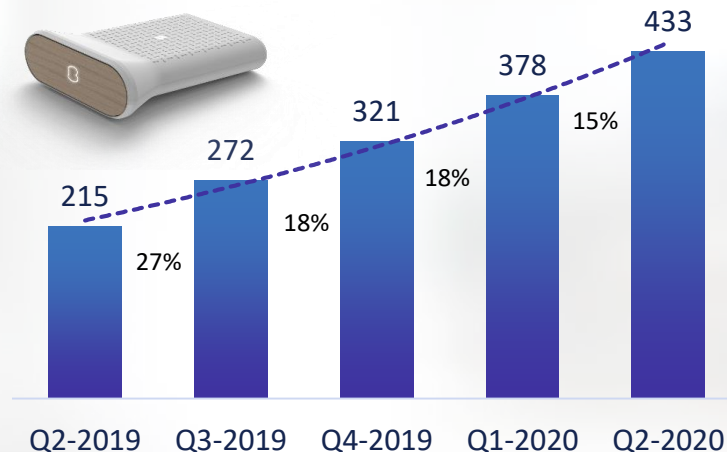
בידול באמצעות אינטרנט בכל רחבי הבית

שיפור חוויית הגלישה באמצעות נתב BE ושירות Bspot ו-Be Mesh הם גורם משמר ללקוחות האינטרנט

מצבת BE MESH ו-BSPOT (אלפים)



מצבת Be (אלפים)



כ-44% מהלקוחות הקמעונאיים של החברה בחרו להתחבר לחוויית נתב ה-Be

בזק השיקה שירות בית חכם שיאפשר מגוון עמוק של יכולות על בסיס רשת האינטרנט של בזק בבית

ההתקנה
עלינו!

מצלמה
לצפות בלייב בכל מה
שמתרחש בבית מהנייד



גלאי תנועה
לקבל התראה וסרטון לנייד
על תנועה חשודה בבית

חבילת
Be Home Safe
ב 54.9 ₪
בלבד לחודש

דמי שימוש לשירות
14.90 ₪ לחודש
חמישה גלאים
40 X 36 חודשים



מזגן
להפעיל את המזגן מרחוק,
לפני שמגיעים הביתה



גלאי דלת/חלון

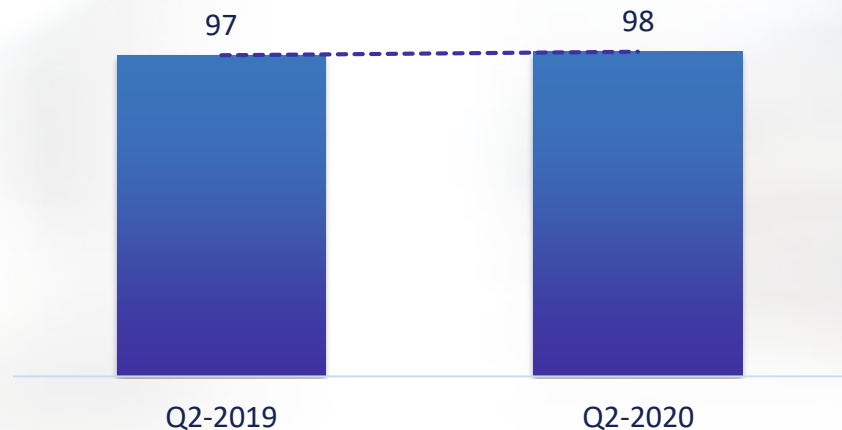


גלאי הצפה
לקבל התראה על נזילה

הכנסות ממנויי אינטרנט קמעונאיים (ARPU) ב-8

העלייה ב-ARPU נובעת מהרחבה והעמקה של החדירה
לחצר הלקוח ושירותי ערך מוסף

ARPU קמעונאי



בזק קווי – שירותי טלפוניה

◀ גידול משמעותי בתנועה בהשפעת הקורונה לעומת רבעון מקביל

◀ דקות יוצאות עלו בכ-25%

◀ דקות נכנסות עלו בכ-22%

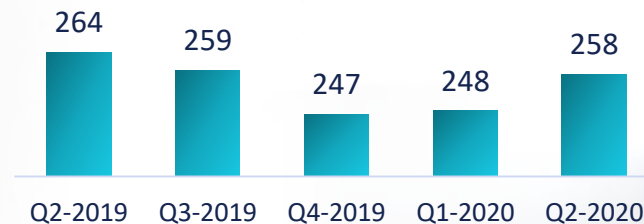
◀ עלייה של כ-10 מיליון ש"ח בהכנסות בהשוואה לרבעון קודם

◀ גידול רבעוני ב-ARPL לרמה של 51 ש"ח לעומת 48 ברבעון מקביל

◀ האטה בקצב הנטישה - ירידה של כ-18 אלף קווים לעומת כ-24 אלף ברבעון המקביל

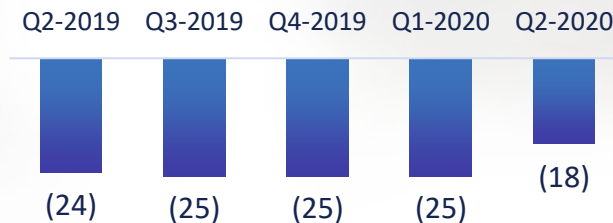
הכנסות טלפוניה

(במיליוני ש"ח)



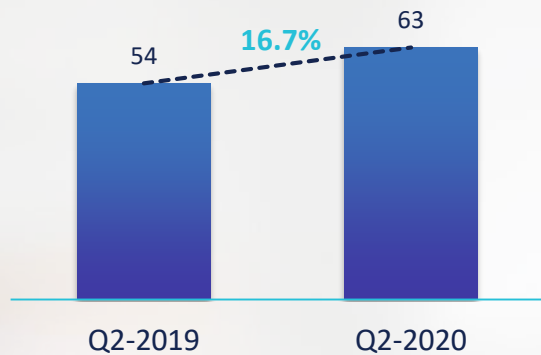
קווי טלפוניה

(באלפים)



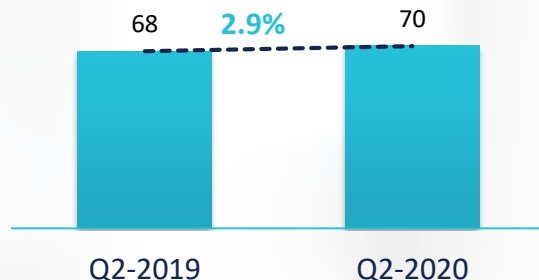
בזק קווי – הכנסות משירותי תמסורת ותקשורת נתונים, ענן ודיגיטל ואחרות | במיליוני ₪

אחרות



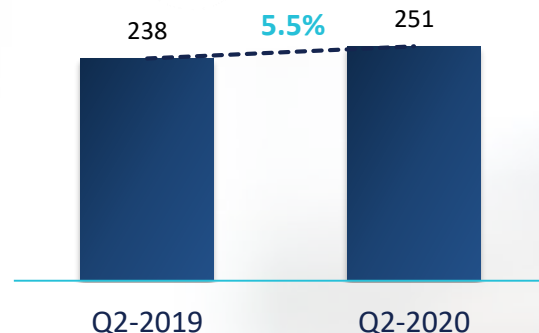
עלייה של כ-16.7% לעומת הרבעון המקביל המשך גידול במכירות ציוד קצה סלולרי

ענן ודיגיטל



עלייה של כ-2.9% לעומת הרבעון המקביל גידול בהכנסות ממרכזיות וירטואליות ומשירותי ענן לעסקים

תמסורת ותקשורת נתונים



עלייה של כ-5.5% לעומת הרבעון המקביל גידול בהכנסות משירותי תמסורת ללקוחות עסקיים, שירותי ביזנט ותמסורת לספקיות אינטרנט

קידום פתרונות גישה מרחוק ו-IT במגזר העסקי

◀ השקת Remote office IPC

◀ הטבות ופתרונות SMS

◀ מרכזייה וירטואלית ללקוחות PRI

◀ השקת חדרי ועידה וירטואליים



פתרונות לגישה מרחוק

לקוחות יקרים, אנו בבזק עסקים חושבים על לקוחותינו ומספקים לכם פתרונות גישה מרחוק לניהול העסק בתקופת המשבר מתחברים לעסק או למשרד מכל מקום ובכל זמן



חדרי ועידה וידאו
פלטפורמה דיגיטלית בענן לקיום פגישות וידאו וחדרי למידה מרוחקים עם גישה מכל מחשב או טלפון נייד, אפשרות לשיתוף קבצים, שיחות קוליות או וידאו שלוש חודשים חינם



פתרון לעבודה מרחוק
גישה מוצפנת מכל מקום למחשבים וישומים בעסק או במשרד, הכוללת שלוחה מרוחקת לקבלת והוצאת שיחות עם זיהוי שלוחת המרכזיה בתנאים מיוחדים



חדרי ועידה וירטואליים מאובטחים לעסקים

8 בזק עסקים

cisco Webex

לקוחות יקרים, במיוחד עבורכם, חדרי ועידה וירטואליים מאובטחים מבית CISCO WEBEX 3 חודשים ללא עלות, התקנה בחינם



תזמון ישיבות מה OUTLOOK



הקלטה ותיעוד פגישות בענן



סביבת עבודה וירטואלית מאובטחת לשיחות ופגישות מרובות משתתפים



ניהול הרשאות למשתתפים בחדר ועידה



שיחות ועידה מהמחשב או מהטלפון הנייד

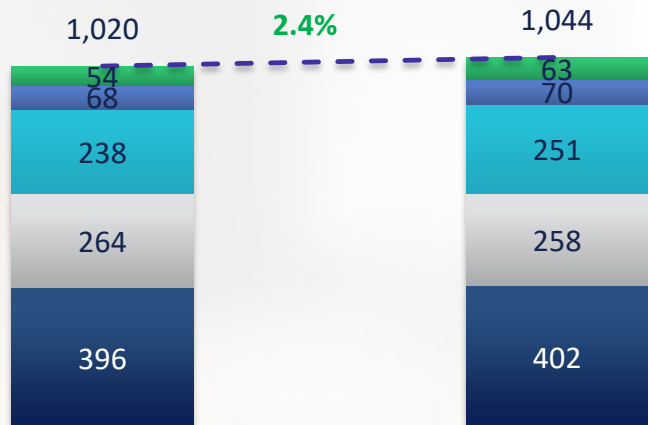


שיתוף של מצגות ומסמכים

הקמה, תמיכה וליווי אישי מהמומחים של בזק עסקים

בזק קווי – התפתחות נתונים כספיים מרכזיים | במיליוני ₪

הכנסות

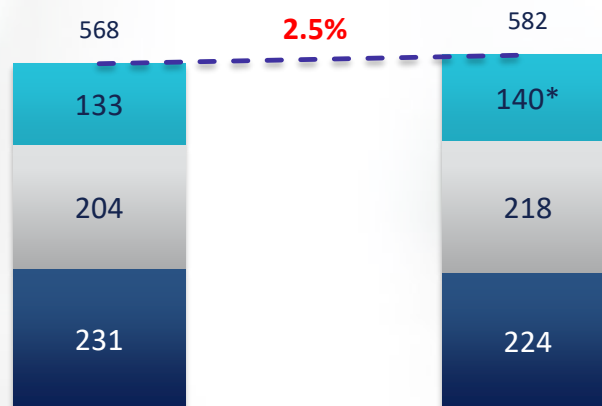


Q2-2019

Q2-2020

■ אחרות ■ ענן ודיגיטל ■ תמסורת ותקשורת נתונים ■ טלפוניה ■ אינטרנט

הוצאות



Q2-2019

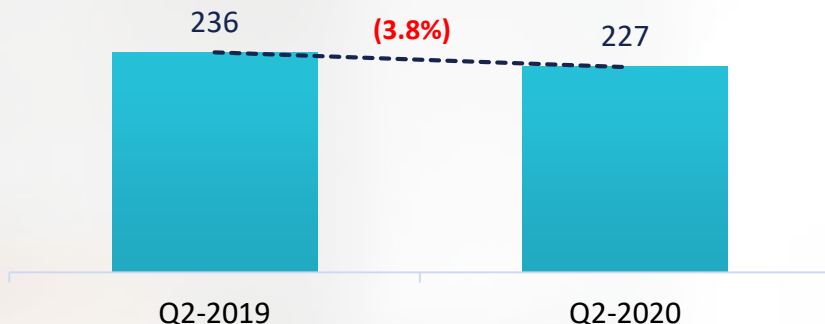
Q2-2020

■ שכר ■ פחת ■ הוצאות הפעלה

* הגידול ב-Q2 20-20 נבע, בין היתר, מעלייה בקישוריות לסלולאר

בזק קווי - רווח נקי ו-EBITDA (מתואם) * | במיליוני ₪

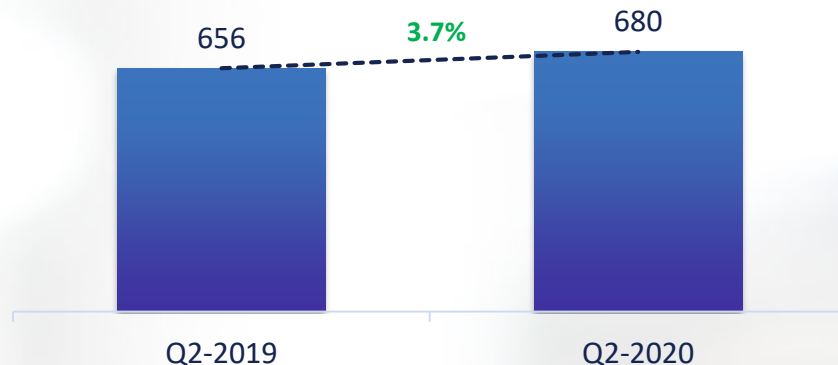
רווח נקי מתואם



רווח נקי מתואם** – ירידה מתונה של כ-3.8% לעומת הרבעון המקביל בעיקר מגידול בהוצאות מימון כתוצאה מעמלת פירעון מוקדם של חוב

** בנטרול הפירעון המוקדם, הרווח הנקי המתואם עלה בכ-12.7%

EBITDA מתואם



EBITDA מתואם – גידול של כ-3.7% לעומת הרבעון המקביל

החברות הבנות (פרויקט אלפא)



בזק בינלאומי

yes.



פלאפון



ISP



TV



Mobile

- ◀ בסוף שנת 2018 שלוש חברות התקשורת מובילות בתחומן, מתמודדות עם שוק במשבר ושחיקה בהכנסות וברווחיות
- ◀ מכאן יצא פרוייקט אלפא לדרך בתחילת 2019 לביצוע סינרגיות והתייעלות תפעוליות בין החברות
- ◀ שלב א' של התוכנית הוגדר לשנים 2019-2021
- ◀ שלב ב' של התוכנית נמצא בשלבי תכנון ויחל בשנת 2022





- ◀ קידום מגוון חבילות ופתרונות ללקוח, לצד צמצום עלויות החברה
- ◀ שיפור הרווחיות והמדדים הפיננסיים והתפעוליים
- ◀ צמצום עלויות ע"י הנהגת שירותים משותפים
- ◀ הגדלת התועלת ללקוח
- ◀ יצירת סינרגיה של יכולות אופרטיביות, טכנולוגיות ומטה

- ◀ הקמת הנהלה משותפת לשלוש החברות שהביאה לייעול תהליכי קבלת ההחלטות לצד חיסכון של עשרות מיליוני שקלים בשנה
- ◀ ירידה של כ-40% בדרגי ניהול בכירים (הנהלה ומדווחי הנהלה)
- ◀ מעבר לרכש מרכזי המביא לחיסכון בהוצאות התפעוליות
- ◀ חתימה על הסכמי סינרגיה והתייעלות בשלוש החברות:
- ◀ ירידה של כ-1000 עובדים במהלך השנה וחצי האחרונות. החברה סבורה כי היא יכולה להתייעל במאות עובדים נוספים עד סוף 2021 באמצעות אי גיוס וסיומי העסקה
- ◀ התוכנית מגובה בהסכמים מול הוועדים עד סוף 2021

החברות הצליחו תוך זמן קצר לבצע מהלכים משמעותיים
המהווים בסיס לעמידה במטרות הסינרגיה

נושאים עיקריים לחיסכון עתידי

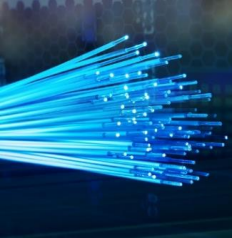


yes. 8
בזק בינלאומי





שידורי IP
בטלויזיה



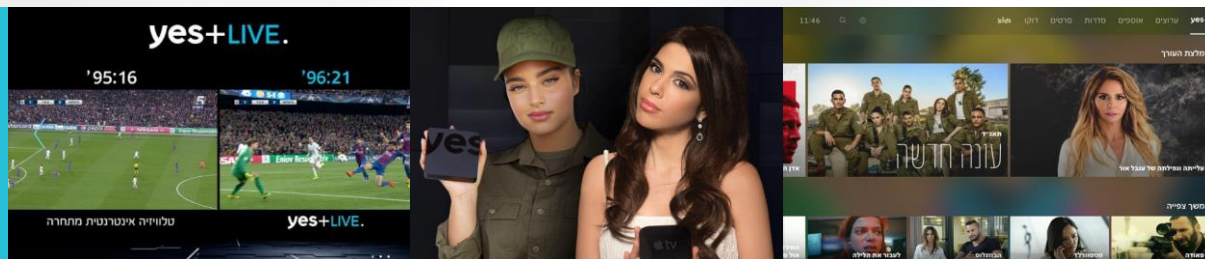
אינטרנט
על סיבים



פלאפון+
הדור הבא של הרשת הסלולרית בישראל
5G
דור 5
בסלולר

חילוף דורות טכנולוגיים בכל תחומי הפעילות של החברות

yes. מיגרציה ל-IP - שיפור חווית לקוח לצד חסכון בעלויות



המשך התקדמות במעבר ל IP

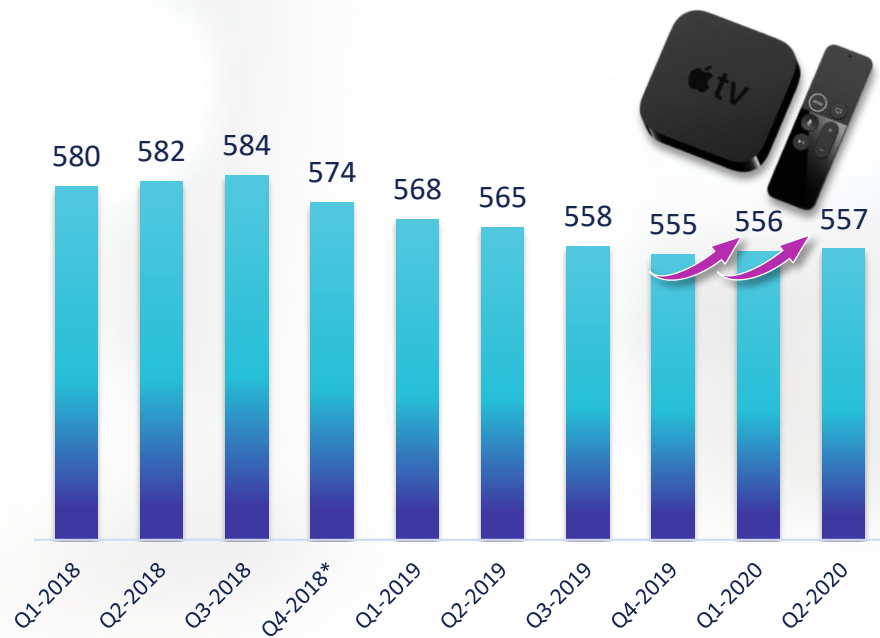
- ▶ מנוי IP – נכון להיום מהווים כבר כ- 15% ממצבת הלקוחות
- ▶ חיסכון ממעבר רכש ממירים יקר לסטרימרים זולים (עלותו בחמישית מממיר לוויין)
- ▶ עד סוף שנת 2026 הורדה של עלויות הלוויין

- ◀ שירות הסטרימינג המתקדם והרחב בישראל
- ◀ yes+LIVE. השקת טכנולוגיה פורצת דרך לצפייה בשידורים חיים ללא דיליי
- ◀ yes+ - השקה גם באנדרואיד בנוסף ל Apple TV
- ◀ גישה קלה ונוחה לאפליקציות בינלאומיות ושיתופי פעולה עם נטפליקס, גוגל, אמזון וענקית דירוג התכנים IMDB המשולבים בממשק

שינוי מגמה – עלייה במצבת המנויים ושיפור במדדים הפיננסיים

yes.

מצבת מנויים



◀ שיפור במדדים הפיננסיים והתפעוליים, מתחילת השנה הרווח הנקי החשבונאי הסתכם בכ-32 מ', התזרים החופשי גדל בכ-66 מ' אל מול התקופה המקבילה

◀ רבעון שני ברציפות של צמיחה במנויים כתוצאה מעלייה בביקוש ה-STING והשקת yes+.



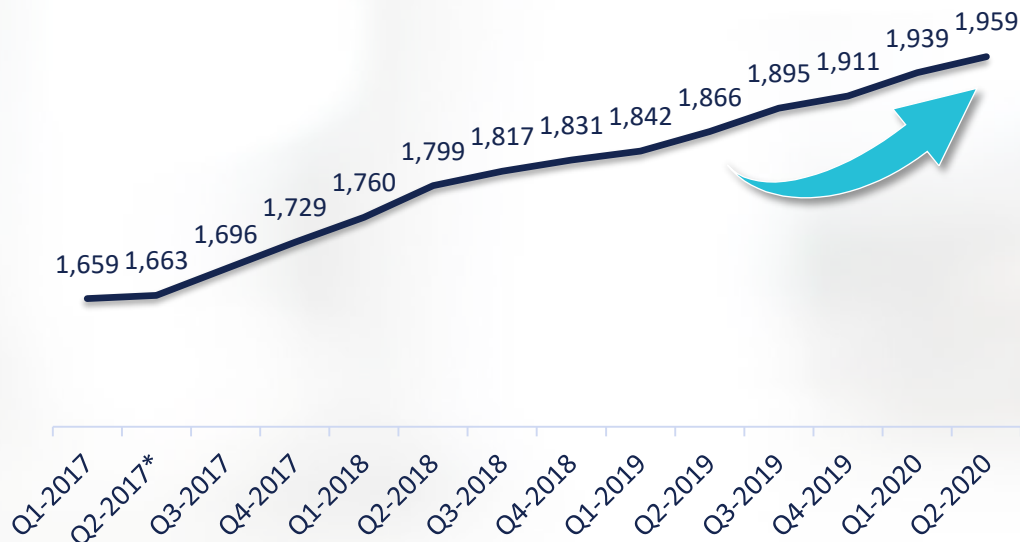
צמיחה לאורך שנים בכמות המנויים



צמיחה בכמות המנויים שנה
חמישית ברציפות הובילה
לכלימת השחיקה בהכנסות



מצבת מנויי פוסטפייד (אלפים)



פלאפון + 5G – הדור הבא של הסלולר בישראל



בשורת ה-5G בפלאפון

✓ מגוון מכשירים
וחבילות

✓ מהירות שיא

✓ תקשורת נתונים
ורשתות פרטיות
בפס רחב לתעשיות
וארגונים

✓ כיסוי רחב,
מחוץ ובתוך
הבית

פלאפון הינה החברה היחידה שזכתה בתדריים שהינם לשימושה בלעדי, דבר שיעניק יתרון תחרותי לרשת פלאפון



פתרונות וחדשנות לבית ולעסקים

WiFi+
נתב לאינטרנט חזק יותר



השקות לבית ולעסקים

- ◀ השקת נתב חדש (WiFi +)
- ◀ נתב חדש ומתקדם המספק חווית גלישה עוצמתית
- ◀ תומך במהירויות גלישה גבוהות
- ◀ מאפשר חיבור של עד 30 מכשירים בו זמנית
- ◀ השקת מערכת Mesh תומכת
- ◀ הכנסת לקוחות ראשונים ל- Data Center החדש בראש העין
- ◀ השקות מגוון שירותים לעבודה מהבית ולעסקים



הובלה בפתרונות לעסקים ועלייה בביקושים

◀ אירועי הקורונה הובילו לעלייה חדה בדרישה של חברות לרוחבי פס גדולים יותר על בסיס תשתיות האינטרנט של בזק בינלאומי

◀ גידול בביקושים מצד חברות תקשורת בינ"ל בעולם ה-DATA וה-VOICE

קשת רחבה של פתרונות לעסקים

◀ בזק בינלאומי בעלת רשת מתקני ה-DATA CENTER בפריסה הרחבה ביותר בישראל

◀ גידול משמעותי בהרחבת חבילות רישוי בפתרונות ענן מיקרוסופט

◀ עלייה חדה בביקושים לפתרונות מתקדמים בעולם הטלפוניה לרבות חיבור מרחוק למקום העבודה

◀ זכייה במכרזים משמעותיים במגזרים ממשלתיים, התעשייה וההייטק

8
בזק בינלאומי
BUSINESS

גם בימים אלו, בזק בינלאומי אחכם.
כעקבות המגזר, נשמח להעניק לכם **חודש ראשון חינם** בהתאמה לחדש המסגרת השירותים לעסק.
על מנת שחברת האינטרנט תוכל את העסק החדש, עם האינטרנט והשירותים הנלווים ביותר.

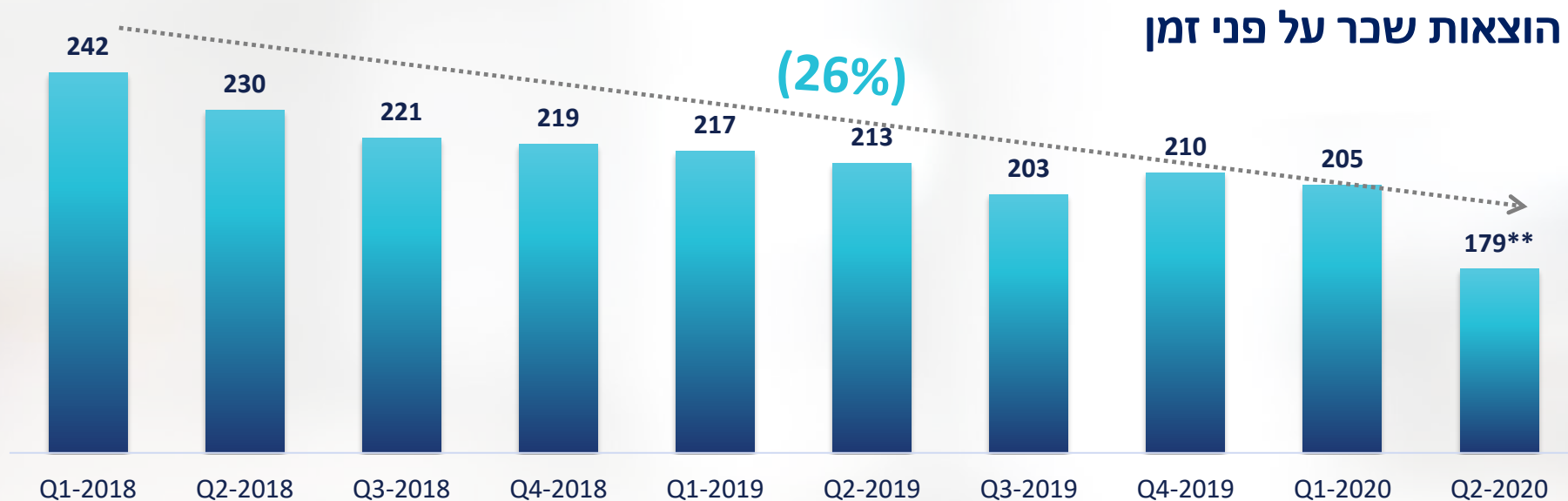
לפרטים והקשר 9914*
או השליחו פרטים

OFFICE 365 השירותים לעסק של Office 365 המיושמים לעסק שלכם חודש ראשון חינם	מסלולי אינטרנט לעסקים בזק בינלאומי מסלולי האינטרנט המיושמים לעסק שלכם חודש ראשון חינם
--	--

לפרטים והקשר

מאחלים בריאות וחזרה מהירה לשגרה

בזק בינלאומי - שחקן משמעותי בשוק צומח

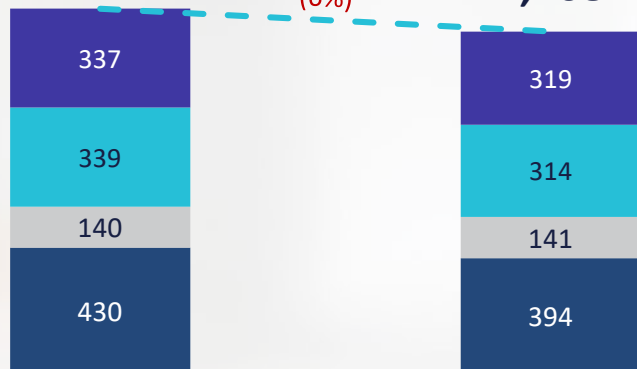


ירידה של 26% בהוצאות השכר מ-Q1-18 ועד היום

התפתחות בנתונים כספיים* | במיליוני ש"ח

הכנסות

1,246 (6%) 1,168



Q2-2019

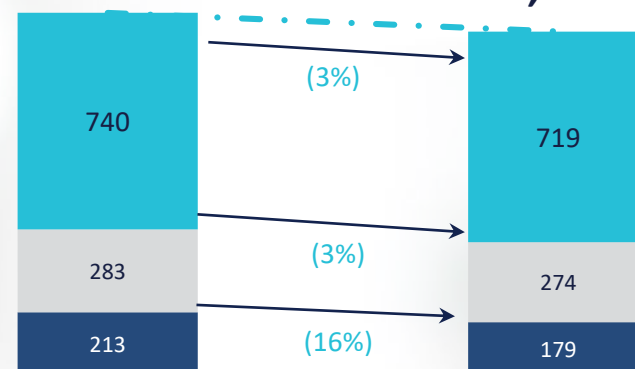
Q2-2020

■ פלאפון-שירותים ■ פלאפון-ציוד קצה ■ בזק בינלאומי ■ yes

◀ **הכנסות** – ירידה מתונה בשל הקפאת פעילות הרומינג

הוצאות

1,236 (5%) 1,172



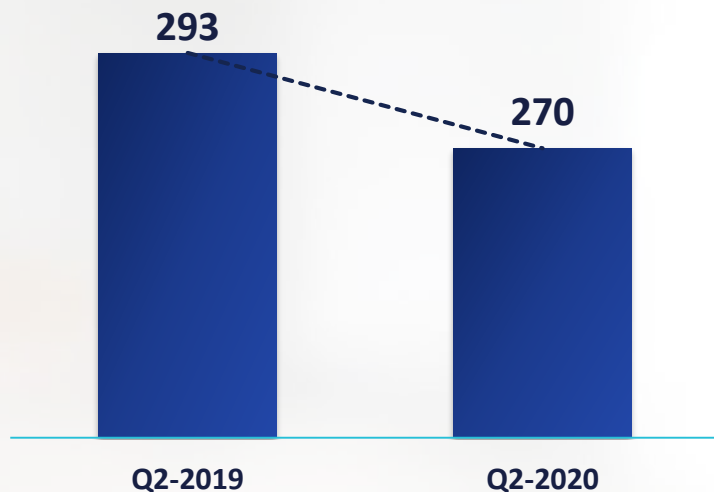
Q2-2019

Q2-2020

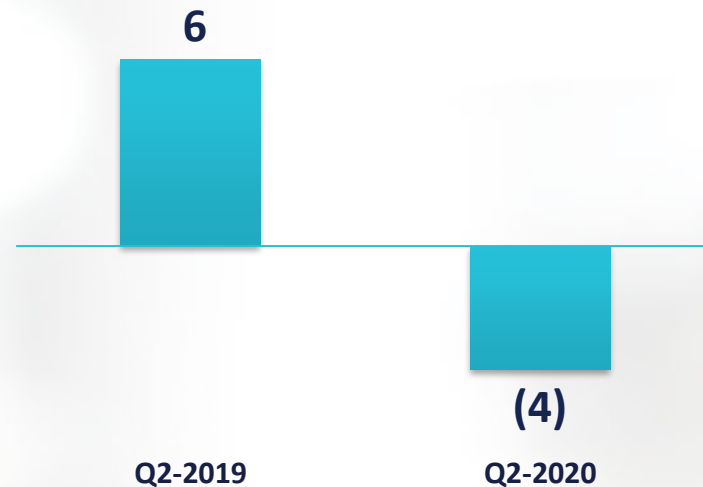
■ שכר ■ פחת ■ הוצאות הפעלה

◀ **הוצאות** – המשך התייעלות בהוצאות התפעוליות ובהוצאות השכר

EBITDA מתואם



רווח נקי מתואם



◀ **רווח נקי מתואם ו-EBITDA מתואם** - ירידה מול תקופה מקבילה בעיקר בשל השפעות משבר הקורונה שפגע בהכנסות מנדידה אשר קוזזו חלקית מתגובה מהירה וביצוע התאמות בהוצאות ועלייה בביקוש למוצרים אחרים בחברות

קבוצת בזק – תחזית 2020

בדוח התקופתי לשנת 2019 ובדוח לרבעון הראשון של שנת 2020 לא נכללה תחזית ביחס לתוצאות הקבוצה לשנת 2020 וזאת לנוכח מגיפת הקורונה, המגבלות שהוטלו בקשר אליה ואי הוודאות במשק כתוצאה מכך. הגם שאי הוודאות במשק כתוצאה ממגיפת הקורונה עדיין גבוהה, הרי שלנוכח חלוף הזמן מאז תחילת המגיפה ובחינת ביצועי קבוצת בזק בתקופת המגיפה החליטה החברה לפרסם תחזית לשנת 2020 בהתבסס על המידע שיש בידי החברה כיום. להלן תחזית הקבוצה לשנת 2020 בהתבסס על המידע הידוע לקבוצת בזק כיום:

- הרווח הנקי המתואם* לבעלי מניות צפוי להיות כ-950 מיליון ש"ח
- ה-EBITDA המתואם* צפוי להיות כ-3.5 מיליארד ש"ח
- ה-CAPEX** צפוי להיות כ-1.5 מיליארד ש"ח

תחזיות החברה המפורטות בסעיף זה הינן מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך. התחזיות מבוססות על הערכות, הנחות וציפיות של החברה, ובכלל זה - התחזיות אינן כוללות השפעות של ביטול הפרדה מבנית בקבוצה והליכי מיזוג עם חברות בנות וכל הכרוך בהם, אם וככל שיתרחשו בשנת 2020. התחזיות מבוססות, בין היתר, על הערכות הקבוצה ביחס למבנה התחרות בשוק התקשורת והסדרה הרגולטורית של התחום, על המצב הכלכלי הנוכחי במשק, ובהתאם לכך ליכולתה של הקבוצה להוציא אל הפועל את תוכניותיה לשנת 2020, וכן בשים לב לשינויים שיחולו באמור לעיל, בתנאים העסקיים ובהשפעות שתהיינה להחלטות רגולטוריות, שינויים טכנולוגיים, התפתחויות במבנה שוק התקשורת וכיו"ב או ככל שיתממש אחד או יותר מגורמי הסיכון המפורטים בדוח התקופתי לשנת 2019. כמו כן, אין וודאות כי התחזית תתמלא באופן מלא או חלקי, בין השאר, לנוכח מגיפת הקורונה ואי הוודאות הרבה כתוצאה ממנה.

החברה תדווח, ככל שיידרש, על סטיות של $\pm 10\%$ ומעלה מהסכומים שצוינו בתחזית.

*רווח נקי ו-EBITDA מתואם - בנטרול סעיף הוצאות/הכנסות תפעוליות אחרות, נטו והפסדים/רווחים חד פעמיים מירידת/עליית ערך. יצוין כי ה-EBITDA המתואם והרווח הנקי המתואם לשנת 2019 הינם כ-3.73 מיליארד ש"ח וכ-950 מיליון ש"ח בהתאמה

**CAPEX - תשלומים (ברוטו) בגין השקעה ברכוש קבוע ונכסים בלתי מוחשיים. יצוין כי ה-CAPEX לשנת 2019 הינו כ-1.55 מיליארד שקל



תודה! 8

למידע נוסף בקרו אותנו
ir.bezeq.co.il-ב