



בזק - תוצאות כספיות לרבעון שלישי 2020

30 בנובמבר 2020



הגבלת אחריות (DISCLAIMER)

מצגת זו כוללת נתונים כלליים ומידע כמו גם תחזיות אודות בזק והשוק בו היא פועלת. למרות שבזק מאמינה כי התחזיות שלה מבוססות על הערכות הגיוניות, תחזיות אלו נתונות לסיכונים מסוימים ולאי-ודאויות. בהתאם, אין להתייחס לתחזיות אלו כהבטחה לכך שהן אכן יתממשו בפועל. מימוש ו/או שינויים אחרים בתחזיות תלויים בגורמים שאין לדעת אותם מראש, ולא נמצאים בשליטת בזק, כולל גורמי סיכון ואופי הפעילות שלה, התפתחויות בסביבה הכללית ובגורמים חיצוניים והרגולציה שמשפיעה על פעילויותיה. לבזק אין כל וודאות כי תחזיותיה אכן יתממשו, ותוצאות הפעילות שלה עשויות להיות שונות באופן מהותי מתחזיותיה, בין היתר עקב גורמים שאינם תלויים בה. תחזיות בזק מבוססות רק על הערכותיה נכון לתאריך זה, ובזק אינה מתחייבת לעדכן ו/או לשנות כל תחזית ו/או הערכה שבמצגת על מנת שישקפו אירועים ו/או נסיבות שיחולו לאחר מועד עריכת מצגת זו.

מצגת זו מכילה מידע חלקי הלקוח מהדוחות הציבוריים של בזק המתפרסמים על פי חוק ניירות ערך התשכ"ח-1968 ("חוק ניירות ערך"). הדוחות הנ"ל נגישים באתר רשות ניירות ערך: www.magna.isa.gov.il. קריאת מצגת זו אינה תחליף לקריאת הדוחות המפורטים של בזק המוגשים על פי חוק ניירות ערך ואינה מיועדת להחליף את הדוחות המלאים או לסייג אותם. המצגת הוכנה לנוחיות הקורא בלבד, מתוך הבנה כי הדוחות המפורטים נקראים בו-זמנית עם העיון במצגת. החברה אינה מתחייבת שהמידע הכלול במצגת זו מדויק או שלם. אין לראות במצגת הצעה או הזמנה לרכוש ניירות ערך או יחידות השתתפות, ואין בהודעה זו ובמידע הכלול בה כבסיס או להסתמך עליהם בקשר לכל חוזה או התחייבות.

מצגת זו נועדה לשם תמצית ונוחות בלבד, ואינה מיועדת להחליף את הצורך לעיין בדיווחים שפרסמה בזק לציבור בטרם קבלת החלטה בדבר השקעה בניירות הערך שלה. המצגת אינה מהווה הצעה לרכישת ניירות ערך שלה ואין להסתמך על המצגת לצורך קבלת החלטה בדבר השקעה בניירות ערך של החברה.

עיקרי תוצאות קבוצת בזק – רבעון שלישי 2020

נכון ליום 30.09.2020,
סך ההשפעה של המגיפה
על המצב הכספי של
הקבוצה

הייתה לא מהותית

הרווח הנקי המתואם עלה בכ-39.6%*

ה-EBITDA המתואם ירד 4.8%

ירידה בחוב נטו בסך כ-869 מיליון ₪ ושיפור ביחסי חוב

עדכון תחזית לשנת 2020 בעקבות ביצועים חיוביים בתוצאות הקבוצה

בזק קווי:

עלייה בסך ההכנסות – רבעון שני
ברציפות

המשך שיפור במדדים תפעוליים עיקריים:

רבעון שני של גידול במצבת קווי

אינטרנט קמעונאיים

גידול ב-ARPL טלפוניה

עלייה ב-ARPU אינטרנט

קמעונאי

חברות בנות (פרויקט אלפא):

ירידה בהכנסות בעיקר כתוצאה מהשפעת
הקורונה על ההכנסות ממדידה

התייעלות בהוצאות תפעוליות

צמיחה במצבת מנויי פוסט פייד של פלאפון

תזרים חופשי חיובי ב-yes - לראשונה מאז

Q1-18

עלייה בשיעור מנויי IP ב-yes

הפעלת רשת דור 5

רגולציה

הסדרה של ההיבטים הרגולטוריים
בפרויקט הסיבים

פרסום שימוע בנושא רישיון ISP
לבזק קווי

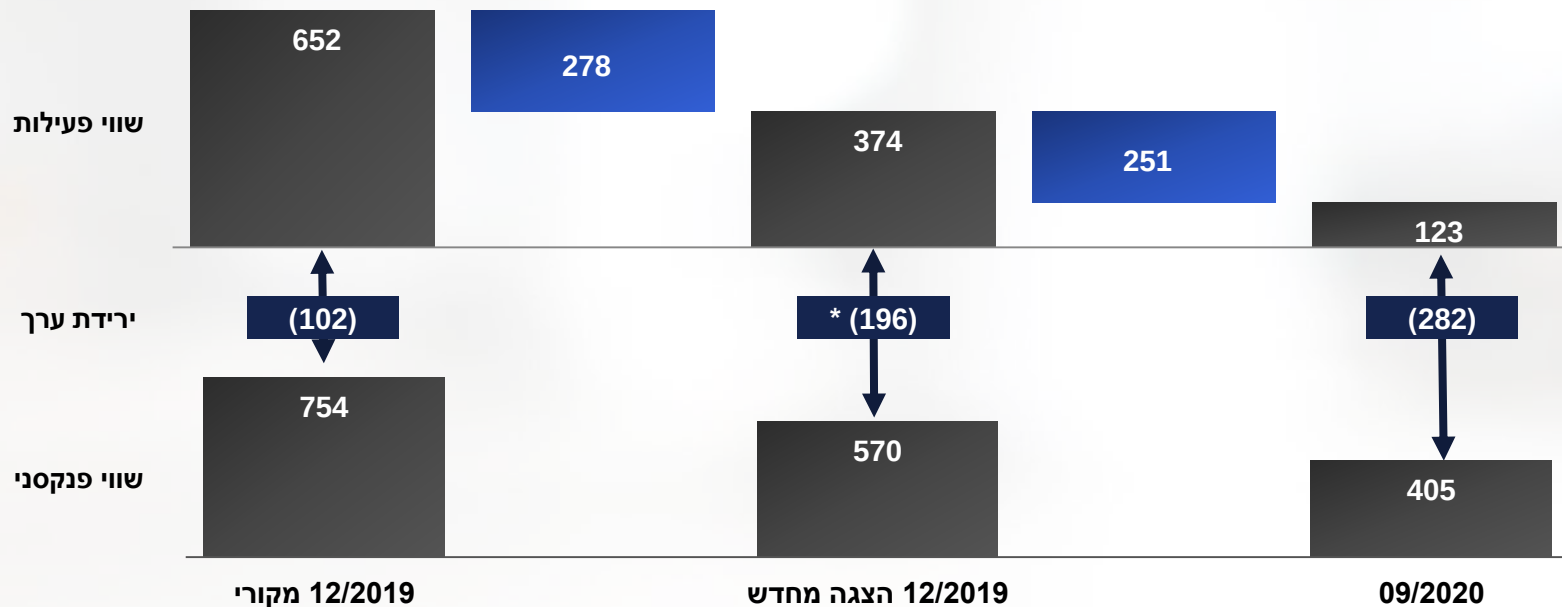
בזק בינלאומי - אירוע חשבונאי - Restatement

- ◀ כחלק מהכנת הדוחות הכספיים של בזק בינלאומי לרבעון שלישי 2020 נמצאו, ע"י סמנכ"ל הכספים של בזק בינלאומי, אי התאמות ביתרות נכסים נטו שראשיתן בשנת 2002. ההשפעה המצטברת של הפערים הביאה להפחתת ערך בדוחות 2019
- ◀ הנתונים הכספיים ל-31.12.2019 ול-30.9.2019 הוצגו מחדש (restatement) על מנת לשקף בהם את השפעת התיקון הנ"ל, ובהמשך יעודכנו גם נתונים כספיים לרבעון ראשון ושני 2020

החברה מתייחסת בכובד ראש למידע שהתגלה ובכוונתה לנקוט בכל האמצעים הדרושים לצורך בירור המלא והפקת הלקחים הנדרשים מכך. דירקטוריון החברה מינה את משרד פאהן קנה ושות' כבודק חיצוני עצמאי ובלתי תלוי לצורך בירור מעמיק של הנושא

ירידת ערך בבזק בינלאומי

- ◀ בנוסף לאירוע החשבונאי, תוצאות הרבעון הושפעו מרישום ירידת ערך בבזק בינלאומי בשל היערכות לטיפול בלקוחות המשלמים לה מכוח הסכם ולא עושים שימוש במשך תקופה ממושכת בשרותי ISP
- ◀ להלן תרשים זרימה של ירידות הערך בבזק בינלאומי:



* ההשפעה התוספתית על הדוחות של שנת 2019 המוצגים מחדש הינה 94 מ' ש' (196 מ' ש' בניכוי 102 מ' ש' שנרשמו בדיווח המקורי)

ירידת ערך בבזק בינלאומי

להלן הסבר השינויים בשווי בזק בינלאומי:

הערות	מיליוני ₪	
	652	שווי פעילות ליום 31.12.2019 לפני תיקון דוחות
פער בין פנקסני קודם (754 מ') לפנקסני נוכחי (570 מ')	(184)	ירידה בשווי הפנקסני כתוצאה מתיקון יתרות נכסים נטו
נרשם כחלק מהוצאות אחרות	102	ביטול ירידת ערך שנרשמה בדוחות 31.12.2019 לפני התיקון
נרשם כחלק מהוצאות אחרות	(94) { (196)	רישום ירידת ערך בדוחות 31.12.2019 המתוקנים
	(278)	סה"כ שינוי 31.12.2019
	374	שווי פעילות 31.12.2019 לאחר תיקון דוחות
	(282)	ירידת שווי נטו כתוצאה מעדכון תחזית 30.09.2020
	31 { (251)	שינויים אחרים בתקופה 1-9/2020
	123	שווי פעילות 30.09.2020

סה"כ ירידות ערך: 376 מיליוני ₪ (282 + 94) ◀

סה"כ תיקון יתרות נכסים נטו: 184 מיליוני ₪ ◀

שינויים אחרים בתקופה 1-9/2020: 31 מיליוני ₪"ח ◀

סה"כ ירידה בשווי פעילות: 529 מיליוני ₪ (376+184-31) ◀

קבוצת בזק – תחזית 2020

להלן תחזית הקבוצה המעודכנת לשנת 2020 בהתבסס על המידע הידוע לקבוצת בזק כיום:

תחזית מעודכנת	תחזית קודמת שניתנה ברבעון שני 2020	
כ-1.05 מיליארד ₪	כ-950 מיליון ₪	רווח נקי מתואם* לבעלי מניות
כ-3.6 מיליארד ₪	כ-3.5 מיליארד ₪	EBITDA מתואם*
כ-1.5 מיליארד ₪	כ-1.5 מיליארד ₪	CAPEX**

החברה תדווח, בכל שיידרש, על סטיות של $\pm 10\%$ ומעלה מהסכומים שצוינו בתחזית.

* רווח נקי ו-EBITDA מתואם - בנטרול סעיף הוצאות/הכנסות תפעוליות אחרות, נטו והפסדים/רווחים חד פעמיים מירידת/עליית ערך. יצוין כי ה-EBITDA המתואם והרווח הנקי המתואם לשנת 2019 הינם כ-3.69 מיליארד ש"ח וכ-913 מיליון ש"ח בהתאמה

** CAPEX - תשלומים (ברוטו) בגין השקעה ברכוש קבוע ונכסים בלתי מוחשיים. יצוין כי ה-CAPEX לשנת 2019 הינו כ-1.55 מיליארד שקל

קבוצת בזק – תחזית 2020 (המשך)

תחזיות החברה המפורטות בסעיף זה הינן מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך. התחזיות מבוססות על הערכות, הנחות וציפיות של החברה, ובכלל זה - התחזיות אינן כוללות השפעות של ביטול הפרדה מבנית בקבוצה והליכי מיזוג עם חברות בנות וכל הכרוך בהם, אם וככל שיתרחשו בשנת 2020.

התחזיות מבוססות, בין היתר, על הערכות הקבוצה ביחס למבנה התחרות בשוק התקשורת ולהסדרה הרגולטורית של התחום, על המצב הכלכלי הנוכחי במשק, ובהתאם לכך ליכולתה של הקבוצה להוציא אל הפועל את תוכניותיה לשנת 2020, וכן בשים לב לשינויים שיחולו באמור לעיל, בתנאים העסקיים ובהשפעות שתהיינה להחלטות רגולטוריות, שינויים טכנולוגיים, התפתחויות במבנה שוק התקשורת וכיוב' או ככל שיתממש אחד או יותר מגורמי הסיכון המפורטים בדוח התקופתי לשנת 2019. כמו כן, אין וודאות כי התחזית תתמלא באופן מלא או חלקי, בין השאר, לנוכח מגיפת הקורונה ואי הוודאות הרבה כתוצאה ממנה.

בנוגע לרווח הנקי המתואם וה-EBITDA המתואם, מופנית תשומת הלב לירידת ערך שנרשמה בספרי החברה בקשר עם יתרות הנכסים של בזק בינלאומי ובקשר עם לקוחות בזק בינלאומי. ירידת הערך האמורה אינה נכללת ולכן אינה משפיעה על תחזית "הרווח הנקי המתואם" וה-"EBITDA המתואם" שכן זו אינה כוללת הפסד חד פעמי מירידת ערך. יחד עם זאת, ירידת ערך זו תיכלל ותשפיע על הרווח הנקי (הלא מתואם) וה-EBITDA (הלא מתואם) של החברה בגובה ירידת הערך.

A photograph of three business professionals standing together. On the left, a woman with long brown hair wears a grey dress and holds a tablet. In the center, a man in a dark suit and light shirt holds a smartphone. On the right, a woman in a grey blazer and white top holds a folder. A dark blue semi-transparent rectangle is overlaid in the center, containing the title text in white.

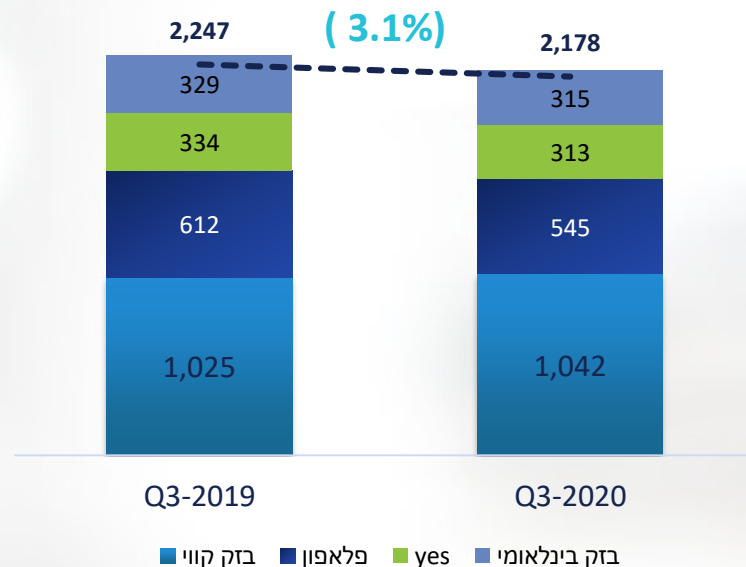
תוצאות כספיות קבוצת בזק

קבוצת בזק - הכנסות | במיליוני ₪

ירידה של כ-3.1% לעומת הרבעון המקביל

עיקר הירידה בהכנסות נבע מירידה
בשירותי הנדסה אשר קוזזה בעלייה
בהכנסות בזק קווי מול הרבעון
המקביל

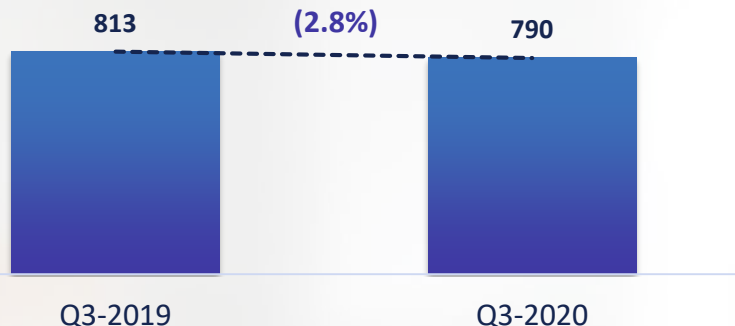
בזק קווי



הירידה בהכנסות החברות הבנות קוזזה בחלקה ע"י עלייה של כ-1.7% בהכנסות בזק קווי

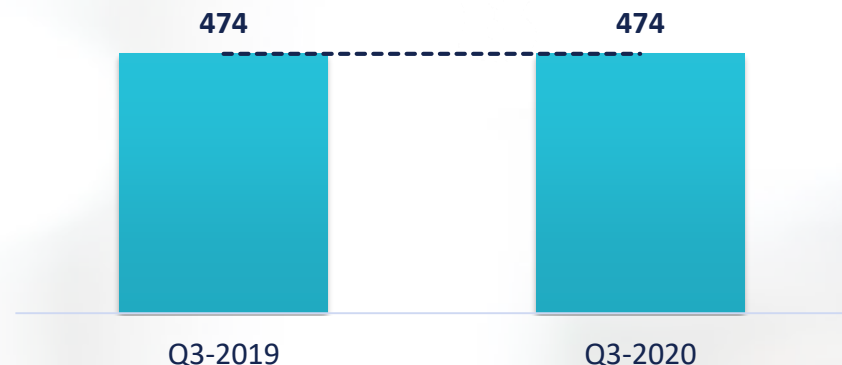
קבוצת בזק - הוצאות שכר והפעלה | במיליוני ₪

הוצאות הפעלה



◀ ירידה של כ-2.8% לעומת הרבעון המקביל
חברות הבנות - המשך התייעלות
בהוצאות תפעוליות

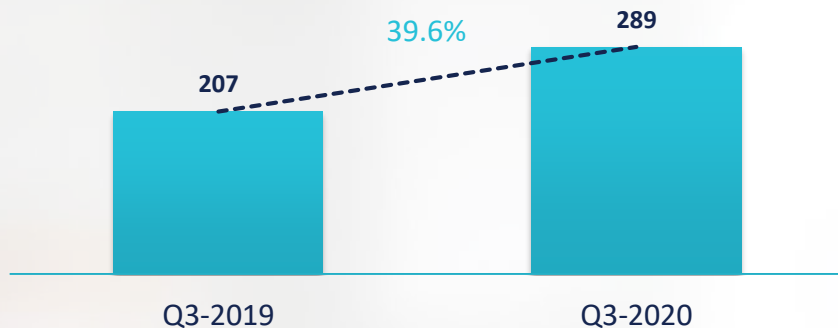
הוצאות שכר, נטו



◀ יציבות לעומת הרבעון המקביל
חברות הבנות - ירידה בכמות המשרות
בהתאם לתוכנית ההתייעלות המקיפה,
אשר קוזזה ע"י עלייה בבזק און ליין עקב
גידול בפעילות

קבוצת בזק - EBITDA ורווח נקי (מתואם) * | במיליוני ₪

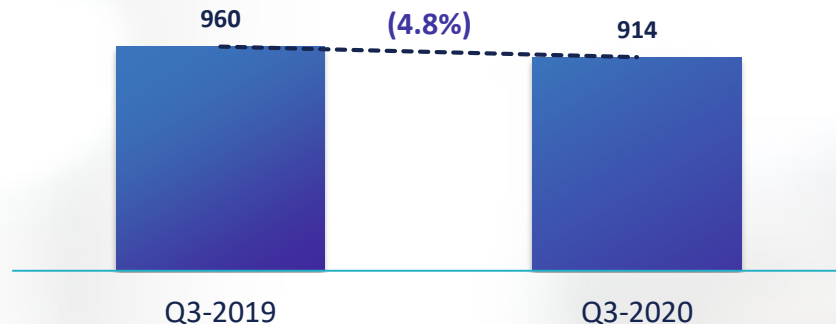
רווח נקי מתואם



עלייה של כ-39.6% לעומת הרבעון המקביל

בעיקר מירידה בהוצאות מימון בבזק קווי כתוצאה מעמלת פירעון מוקדם של חוב ברבעון המקביל

EBITDA מתואם

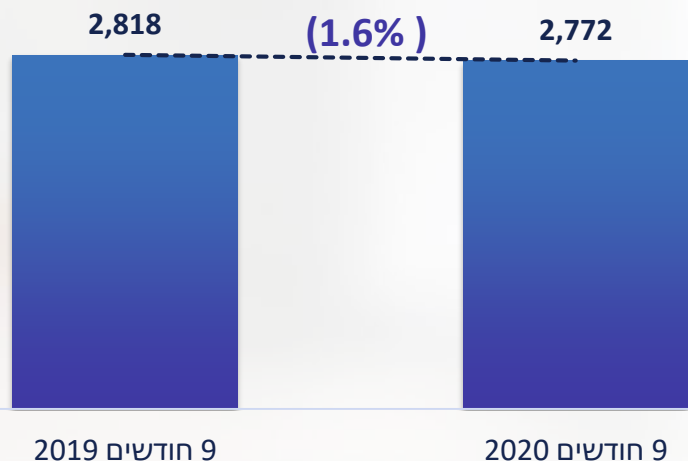


ירידה של כ-4.9% לעומת הרבעון המקביל

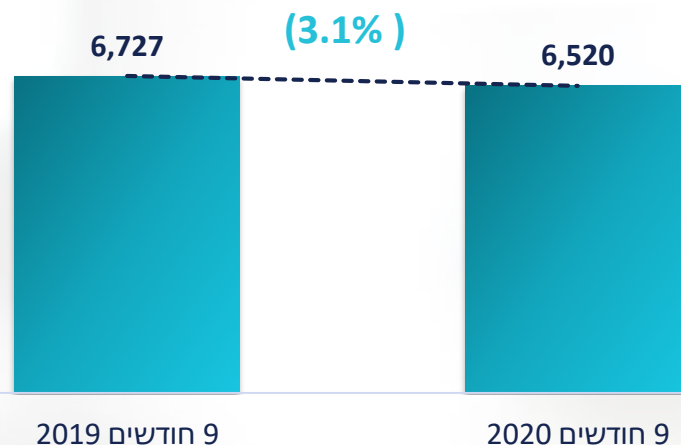
העלייה של 39.6% ברווח הנקי המתואם נבעה מירידה בהוצאות מימון בבזק קווי

קבוצת בזק – נתונים מצטברים ל-9 חודשים | במיליוני ₪

EBITDA מתואם

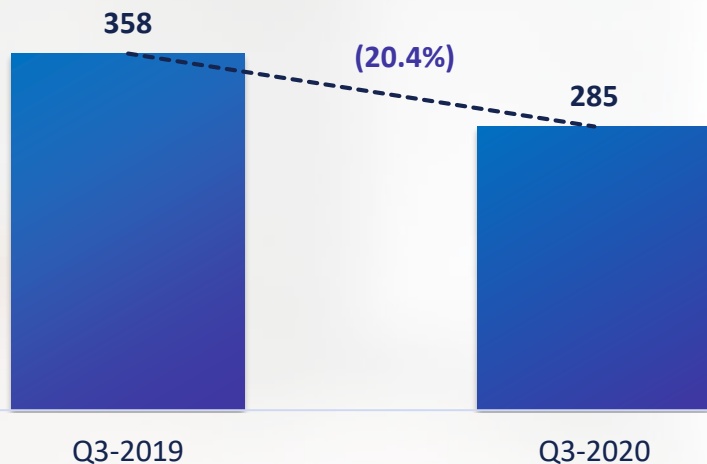


הכנסות



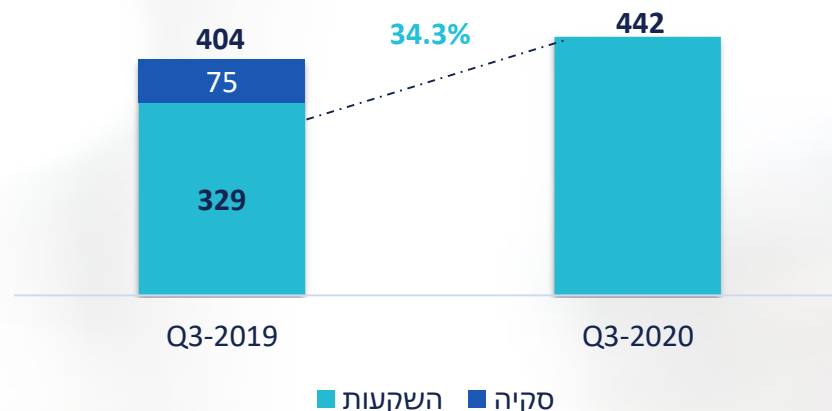
קבוצת בזק - השקעות ותזרים חופשי | במיליוני ₪

תזרים חופשי



◀ ירידה של כ-20.4% לעומת הרבעון המקביל החזר היטל השבחה בסך כ-75 מיליון שקל ברבעון המקביל בגין מכירת "סקיה"

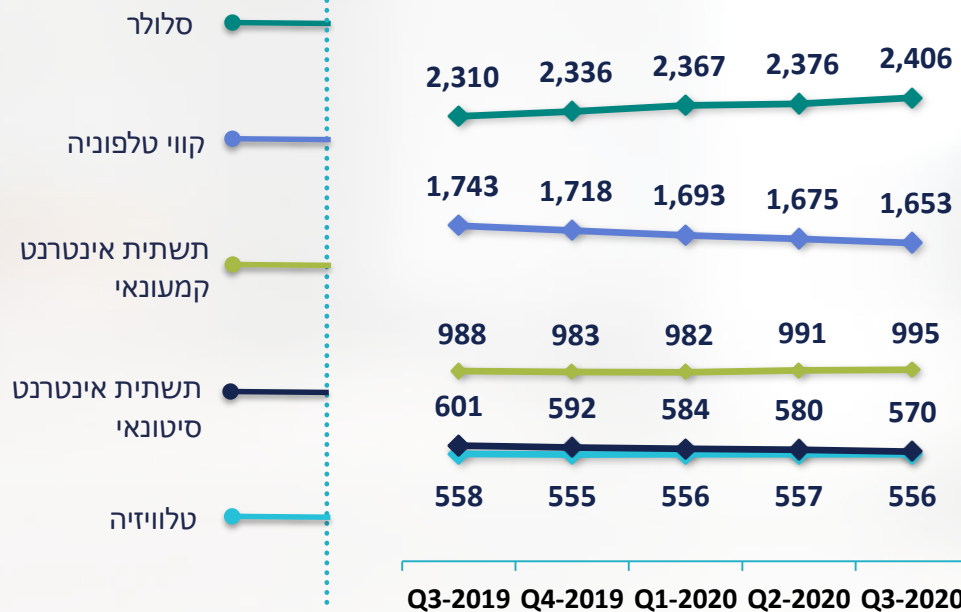
השקעות



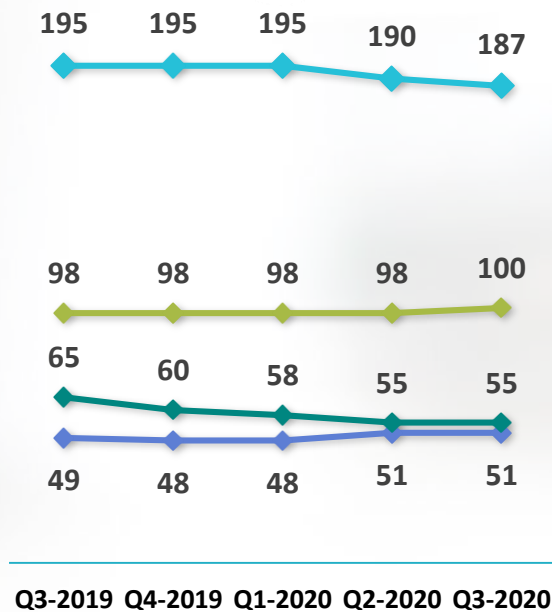
◀ עלייה של כ-34.3% לעומת הרבעון המקביל החזר היטל השבחה ברבעון המקביל בגין מכירת "סקיה", גידול בהשקעות בנתבים וציודי חצר לקוח בבזק קווי והשקעה בתשתית דור 5 בפלאפון

קבוצת בזק - נתונים תפעוליים

מנויים (באלפים)



ARPU* (₪)



קבוצת בזק - חוב פיננסי | במיליוני ₪

◀ המשך ירידה בחוב נטו

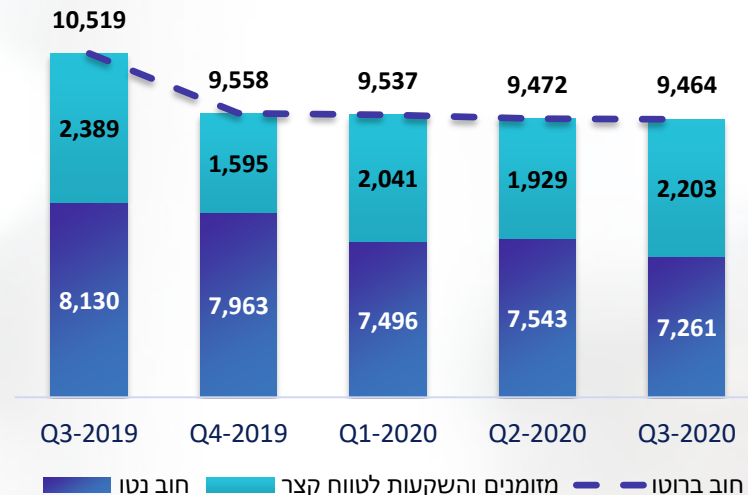
◀ ירידה בסך כ-869 מיליון ₪ לעומת הרבעון המקביל

◀ המשך שיפור ביחס חוב נטו ל-EBITDA

◀ ירד ל-2.2 (מ-2.4 ברבעון שלישי 2019)

◀ דירוג אשראי:

חברה	דירוג	תחזית
S&P Global Maalot	ilAA-	יציב
מידרוג	Aa3.il	יציב





בזק קווי

בזק. להרגיש בבית



בזק קווי – שירותי אינטרנט

עלייה של כ-3.8% בהכנסות משירותי אינטרנט

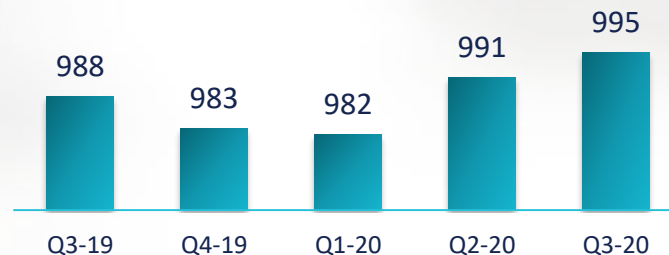
המשך צמיחה במצבת המנויים הקמעונאיים של החברה –
רבעון שני ברציפות

המשך מכירות גבוהות של ציוד (Be, Bspot, Be Mesh)
אשר תרמו לגידול ב-ARPU (100 ₪ לעומת 98 ₪ ברבעון
המקביל)

הכנסות משירותי אינטרנט
(במיליוני ₪)



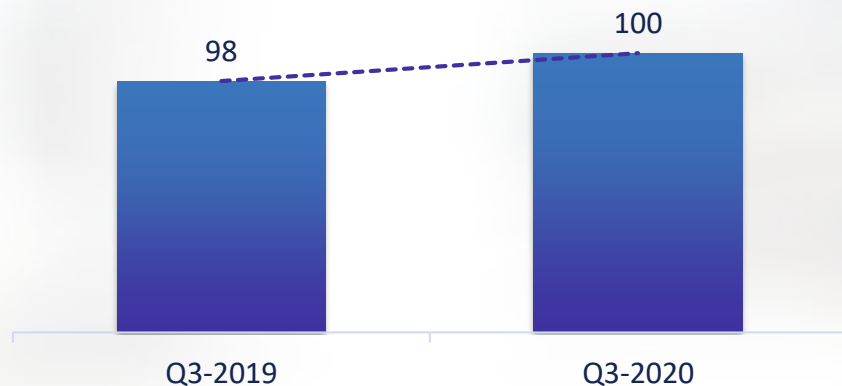
קווי אינטרנט קמעונאיים
(באלפים)



הכנסות ממנויי אינטרנט קמעונאיים (ARPU) ב-8

המשך עלייה ב-ARPU נובעת מהרחבה והעמקה של החדירה לחצר הלקוח ושירותי ערך מוסף

ARPU קמעונאי



בזק קווי – התקדמות בהסדרת סוגיות רגולטוריות



◀ **אישור ממשלת ישראל לקידום פריסה ארצית של תשתיות תקשורת מתקדמות במדינת ישראל בהתאם להמלצות הסופיות של הצוות הבין-משרדי**

◀ **בימים הקרובים יחל תהליך פריסה אגרסיבי עם מאות צוותים שיפעלו במקביל בכל רחבי הארץ**

גד פרץ
@gad_perez



גיל שרון יו"ר בזק: נפרוס מיליון בתי אב בתוך שנה בסיבים אופטיים. נפרוס ערים שלמות.

3:44 אחה"צ · 27 באוק' 2020 · Twitter for Android

מנכ"ל בזק דודו מזרחי אמר, בזק תשטוף את ישראל בתשתית הסיבים המתקדמת ביותר, ממטולה ועד אילת, במרכז ובפריפריה, לאורך הגבולות ובעומק המדינה"
(גלובס (27 באוקטובר 2020)

◀ **פרסום שימוע לתיקון רישיון בזק החל מה-1.1.2022 המאפשר אספקת שירות אינטרנט אחוד (כולל שירות ISP)**



בזק קווי - Full WiFi

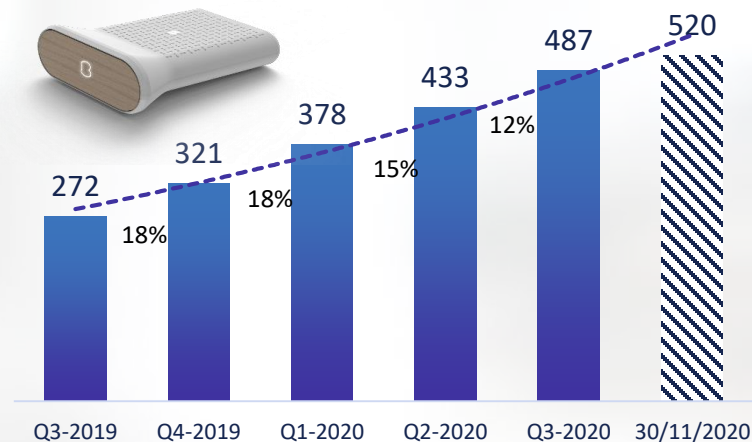
בידול באמצעות אינטרנט בכל רחבי הבית

שיפור חוויית הגלישה באמצעות נתב BE ושירות Bspot ו-Be Mesh הם גורם משמר ללקוחות האינטרנט

מצבת BE MESH ו-BSPOT (אלפים)



מצבת Be (אלפים)



כ-52% מהלקוחות הקמעונאיים של החברה בחרו להתחבר לחוויית נתב ה-Be

בזק קווי – שירותי טלפוניה

גידול משמעותי בתנועה בהשפעת הקורונה לעומת רבעון מקביל

דקות יוצאות עלו בכ-15%

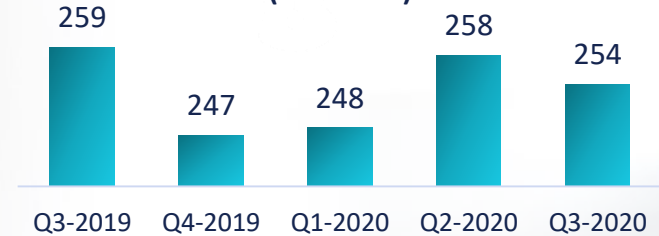
דקות נכנסות עלו בכ-24%

ARPL גדל ל-51 ש"ח לעומת 49 ש"ח ברבעון מקביל

ירידה מתונה של כ-1.9% בהכנסות משירותי טלפוניה

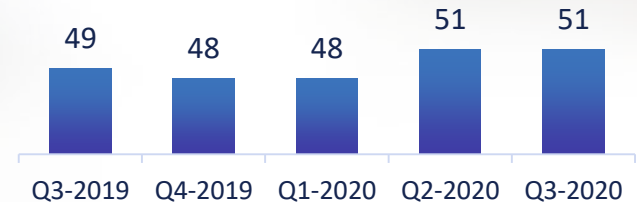
הכנסות טלפוניה

(במיליוני ₪)



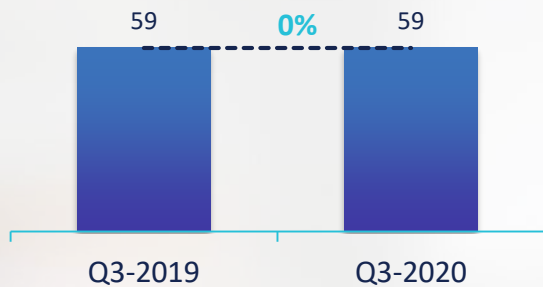
ARPL טלפוניה

(בש"ח)



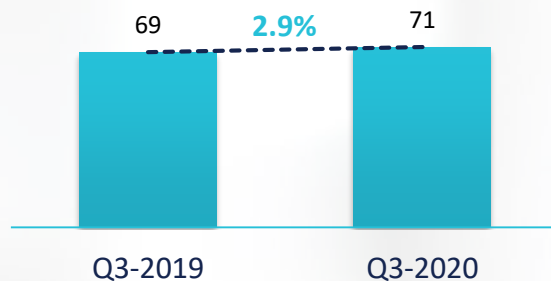
בזק קווי – הכנסות משירותי תמסורת ותקשורת נתונים, ענן ודיגיטל ואחרות | במיליוני ₪

אחרות



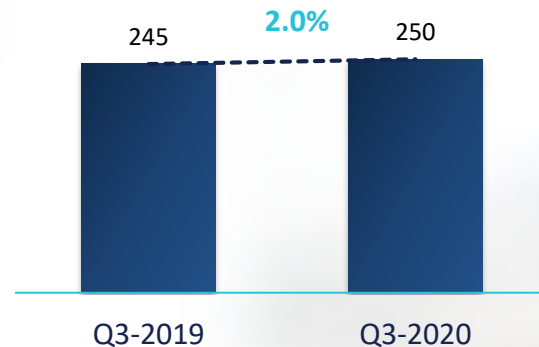
יציבות בהכנסות אחרות לעומת הרבעון המקביל

ענן ודיגיטל



עלייה של כ-2.9% לעומת הרבעון המקביל
גידול בהכנסות ממרכזיות וירטואליות ומשירותי ענן לעסקים

תמסורת ותקשורת נתונים

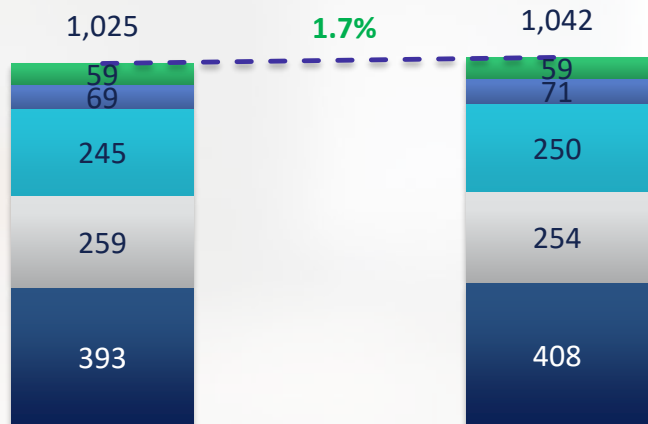


עלייה של כ-2.0% לעומת הרבעון המקביל
גידול בהכנסות משירותי תמסורת לספקיות אינטרנט

בזק קווי – התפתחות נתונים כספיים מרכזיים | במיליוני ₪

עלייה בסך הכנסות – רבעון שני ברציפות

הכנסות

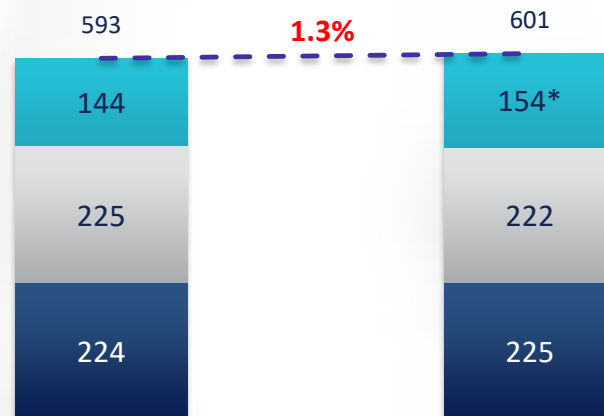


Q3-2019

Q3-2020

■ אינטרנט ■ טלפוניה ■ תמסורת ותקשורת נתונים ■ ענן ודיגיטל ■ אחרות

הוצאות



Q3-2019

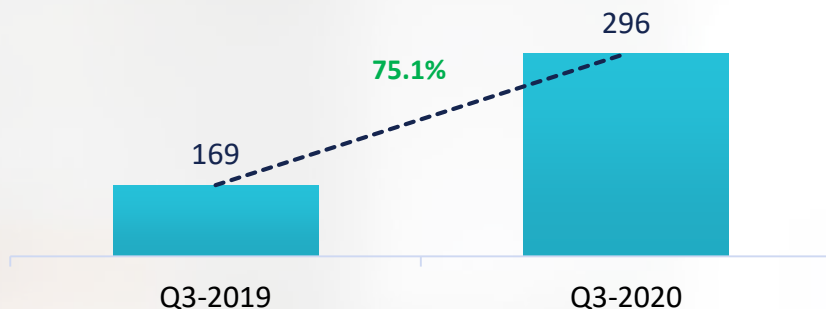
Q3-2020

■ שכר ■ פחת ■ הוצאות הפעלה

* הגידול ב-Q3 20 נבע, בין היתר, מעלייה בקישוריות לסלולר וצידוד קצה

בזק קווי - רווח נקי ו-EBITDA (מתואם) * | במיליוני ₪

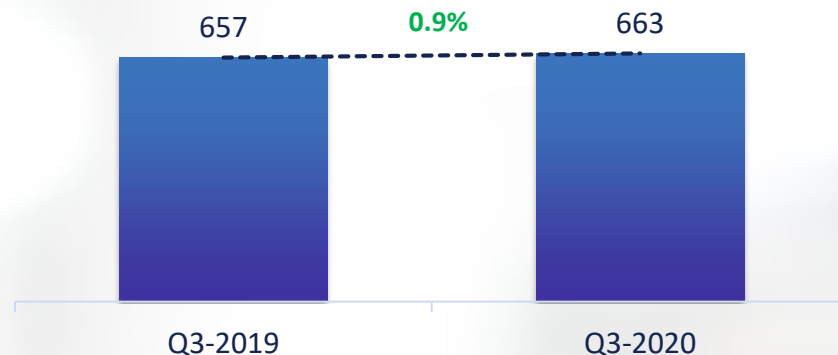
רווח נקי מתואם



רווח נקי מתואם – עלייה של 75.1% לעומת הרבעון המקביל

בעיקר מירידה בהוצאות מימון כתוצאה מעמלת פירעון מוקדם של חוב ברבעון המקביל

EBITDA מתואם



EBITDA מתואם - גידול של כ-0.9% לעומת הרבעון המקביל

בזק קווי – נתונים מצטברים ל-9 חודשים | במיליוני ₪

EBITDA מתואם

1,982

0.4%

1,990

9 חודשים 2019

9 חודשים 2020

הכנסות

3,088

0.5%

3,104

9 חודשים 2019

9 חודשים 2020

- ◀ צמיחה בהכנסות באינטרנט כתוצאה מגידול בקווים וב-ARPU
- ◀ הצלחה אדירה במכירות נתב Be ומשפרי קליטה
- ◀ השקה ופריסה נרחבת של הסיבים והצעת אינטרנט אחוד (כולל ISP), בשילוב עם השירות האיכותי של בזק יביאו להמשך צמיחה ולחיזוק מעמדה של בזק באינטרנט הפרטי

החברות הבנות (פרויקט אלפא)



בזק בינלאומי

yes.



פלאפון



ISP



TV



Mobile

◀ בסוף שנת 2018 שלוש חברות התקשורת מובילות
בתחומן, מתמודדות עם שוק במשבר ושחיקה
בהכנסות וברווחיות

◀ מכאן יצא פרויקט אלפא לדרך בתחילת 2019
לביצוע סינרגיות והתייעלות תפעוליות בין החברות

◀ שלב א' של התוכנית הוגדר לשנים 2019-2021

◀ שלב ב' של התוכנית נמצא בשלבי תכנון ויחל
בשנת 2022

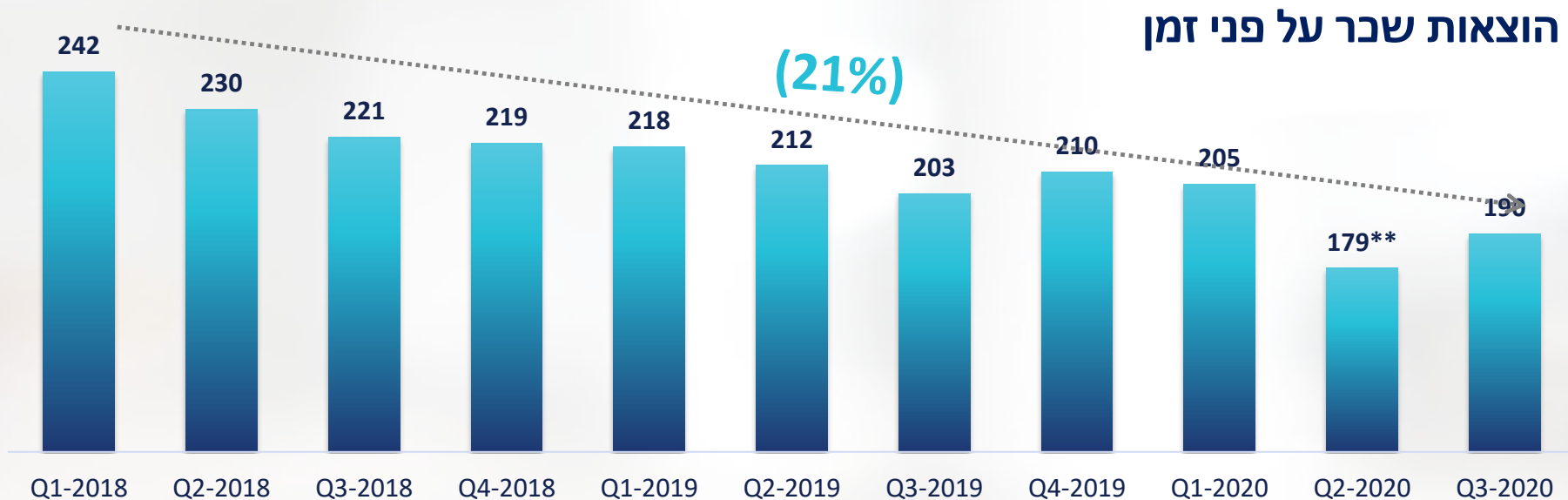


תכנית התייעלות ושיפור ביצועים רחבת היקף

- ◀ צוות הנהלה אחד מאוחד
- ◀ התייעלות וצמצום ביחידות המטה
- ◀ שיפור ביצועים תפעולים ביחידות הקו
- ◀ יצירת חבילות שירותים משותפים

- ◀ הקמת הנהלה משותפת לשלוש החברות שהביאה לייעול תהליכי קבלת ההחלטות לצד חיסכון של עשרות מיליוני שקלים בשנה
- ◀ ירידה של כ-40% בדרגי ניהול בכירים (הנהלה ומדווחי הנהלה)
- ◀ מעבר לרכש מרכזי המביא לחיסכון בהוצאות התפעוליות
- ◀ חתימה על הסכמי סינרגיה והתייעלות בשלוש החברות:
- ◀ ירידה של מעל 900 עובדים במהלך השנה וחצי האחרונות וצפי לצמצום כ-400 עובדים נוספים עד סוף שנת 2021 באמצעות אי גיוס וסיומי העסקה
- ◀ התוכנית מגובה בהסכמים מול הוועדים עד סוף 2021

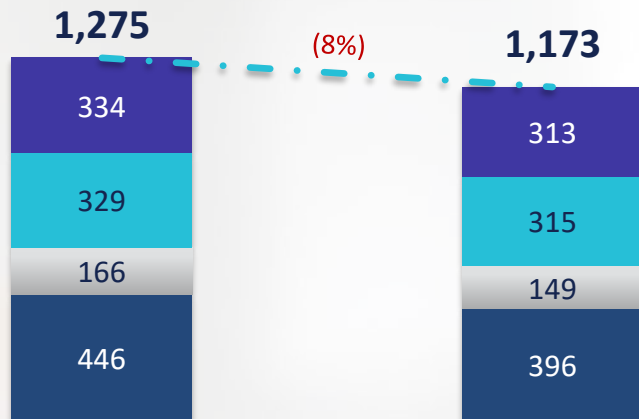
החברות הצליחו תוך זמן קצר לבצע מהלכים משמעותיים
המהווים בסיס לעמידה במטרות הסינרגיה



ירידה של 21% בהוצאות השכר מ-Q1-18 ועד היום

התפתחות בנתונים כספיים* | במיליוני ₪

הכנסות



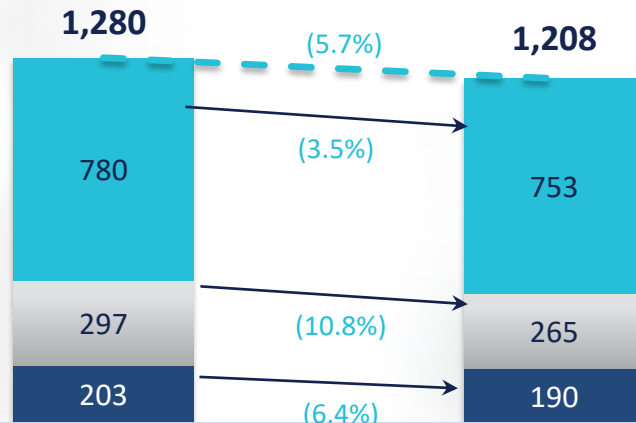
Q3-2019

Q3-2020

■ yes ■ בזק בינלאומי ■ פלאפון-ציוד קצה ■ פלאפון-שירותים

◀ **הכנסות** – ירידה מתונה בשל הקפאת פעילות הרומינג

הוצאות



Q3-2019

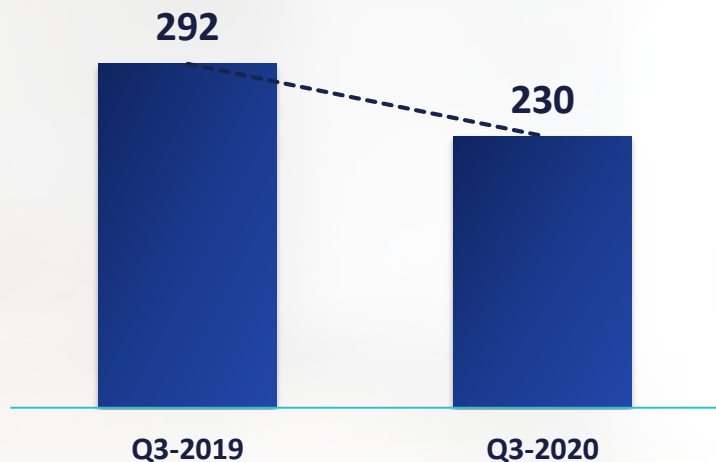
Q3-2020

■ שכר ■ פחת ■ הוצאות הפעלה

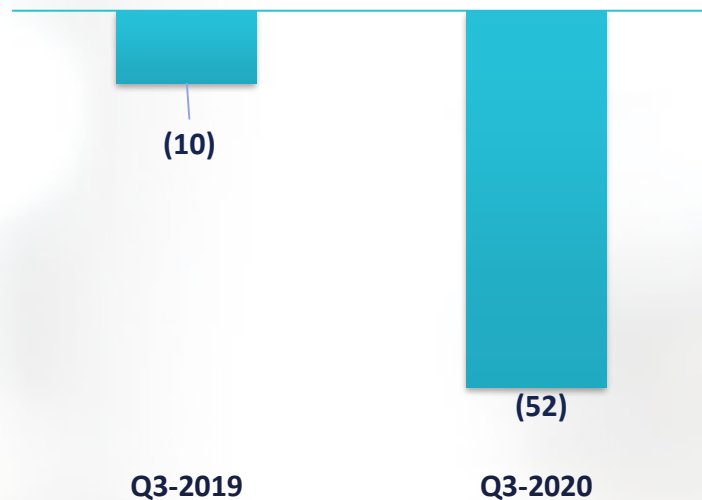
◀ **הוצאות** – המשך התייעלות בהוצאות התפעוליות ובהוצאות השכר

* yes - נתוני פרופורמה ** ללא הוצאות אחרות
בזק בינלאומי נתוני 2019-2020 אחרי ריסטייטמנט

EBITDA מתואם



רווח נקי מתואם

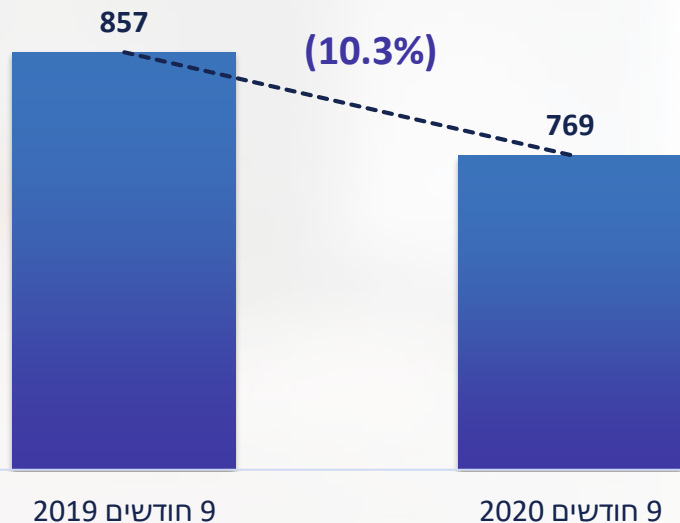


◀ **רווח נקי מתואם ו-EBITDA מתואם** - ירידה מול תקופה מקבילה בעיקר בשל השפעות משבר הקורונה שפגע בהכנסות מנדידה אשר קוזזו חלקית מתגובה מהירה וביצוע התאמות בהוצאות ועלייה בביקוש למוצרים אחרים בחברות

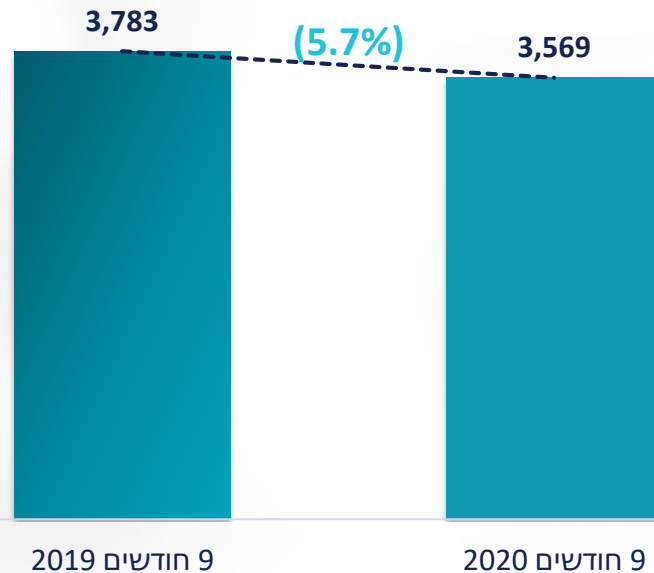
* yes - נתוני פרופורמה; רווח נקי מתואם ו-EBITDA מתואם - בנטרול הוצאות תפעוליות אחרות, נטו
בזק בינלאומי נתוני 2019-2020 אחרי ריסטייטמנט
הרווח המתואם כולל מחיקה חד פעמית של נכס מס בבזק בינלאומי בסכום של 28 מיליון ₪

נתונים מצטברים ל-9 חודשים | במיליוני ₪

EBITDA מתואם



הכנסות



* yes - נתוני פרופורמה; רווח נקי מתואם ו-EBITDA מתואם - בנטרול הוצאות תפעוליות אחרות, נטו
בזק בינלאומי נתוני 2019-2020 אחרי ריסטייטמנט

חיסכון בנדל"ן בעקבות צמצום שטחים ומעבר בנין פלאפון



חיסכון ממעבר רכש ממירים יקר לסטרימרים זולים



מעבר למערכת CRM - חיסכון בהשקעות ותמיכה בריבוי מערכות

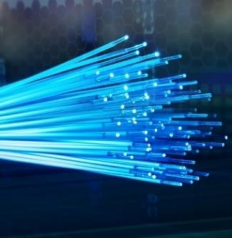


מיצוי הרכש המשותף שיכול להביא לחיסכון של מיליוני שקלים





שידורי IP
בטלויזיה



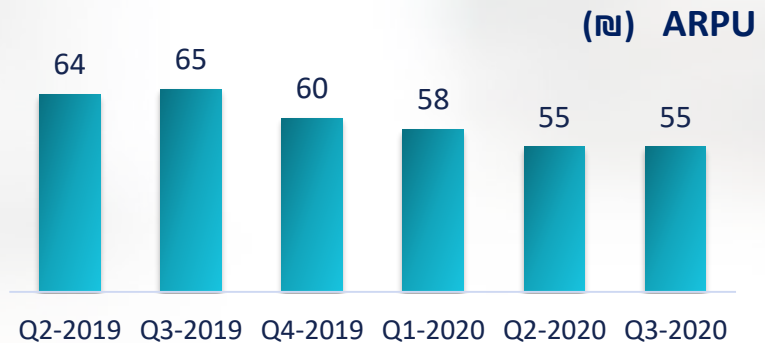
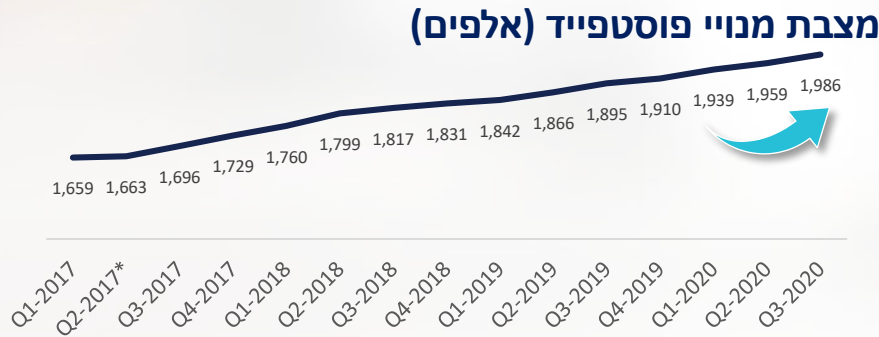
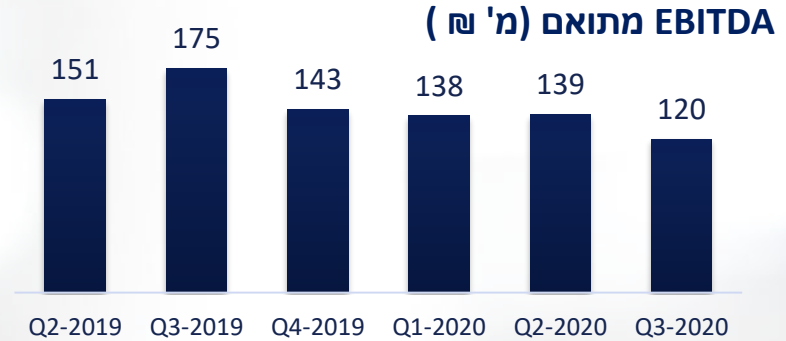
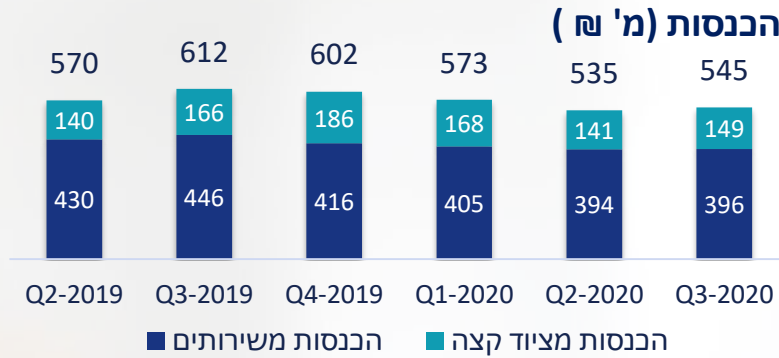
אינטרנט
על סיבים



דור 5
בסלולר

חילוף דורות טכנולוגיים בכל תחומי הפעילות של החברות

פלאפון – תמצית ביצועים עסקיים ו-KPI

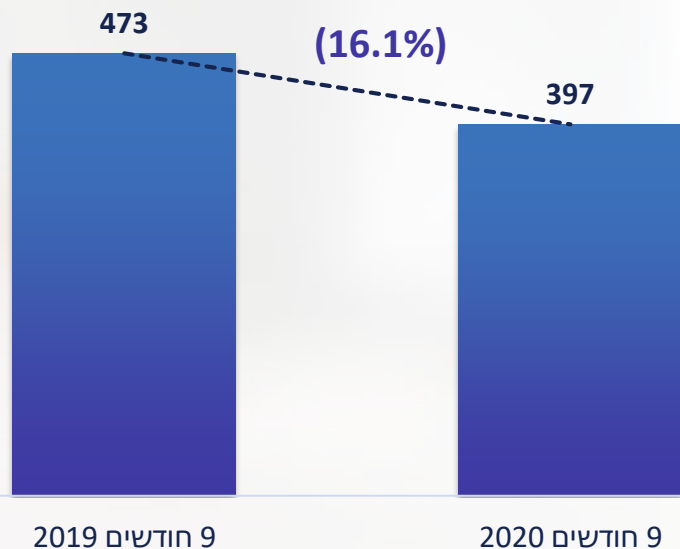


צמיחה בכמות המנויים שנה חמישית ברציפות הובילה לבלימת השחיקה בהכנסות

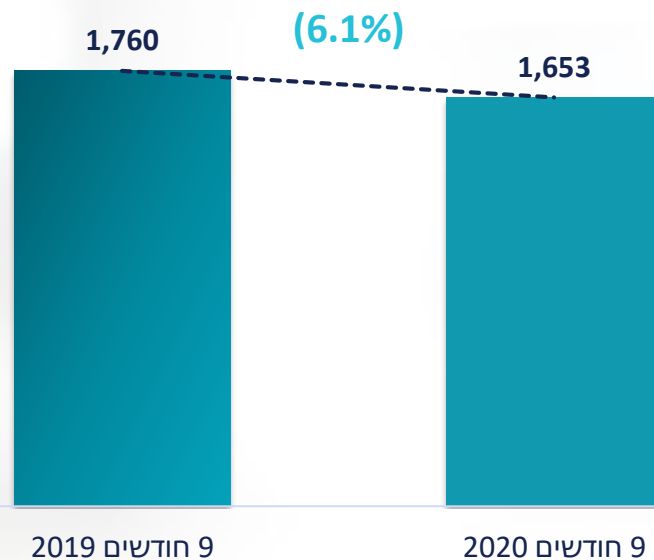
נתונים מצטברים ל-9 חודשים | במיליוני ₪



EBITDA מתואם



הכנסות



פלאפון+ 5G – הדור הבא של הסלולר בישראל



✓ מגוון מכשירים
וחבילות

✓ מהירות שיא

✓ תמחור פרמיה על
שירותי דור 5

✓ תקשורת נתונים
ורשתות פרטיות
בפס רחב לתעשיות
וארגונים

✓ כיסוי רחב,
מחוץ ובתוך
הבית

הדור הבא של המהירות כבר כאן

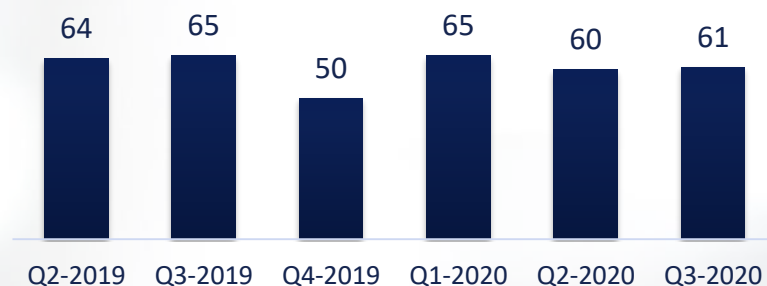
פלאפון הינה החברה היחידה שזכתה בתדירים שהינם לשימושה בלעדי, דבר שיעניק יתרון תחרותי לרשת פלאפון

yes. תמצית ביצועים עסקיים ו-KPI

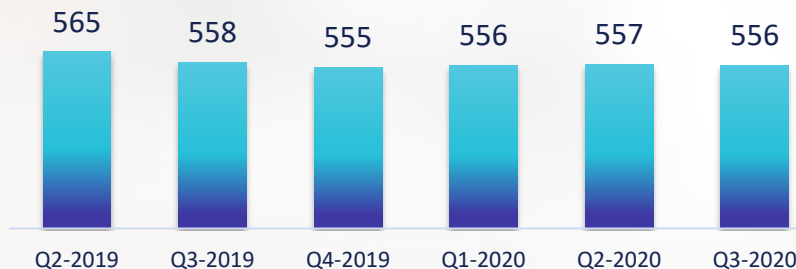
הכנסות (מ' ש"ח)



EBITDA מתואם (מ' ש"ח)



מנויים (אלפים)



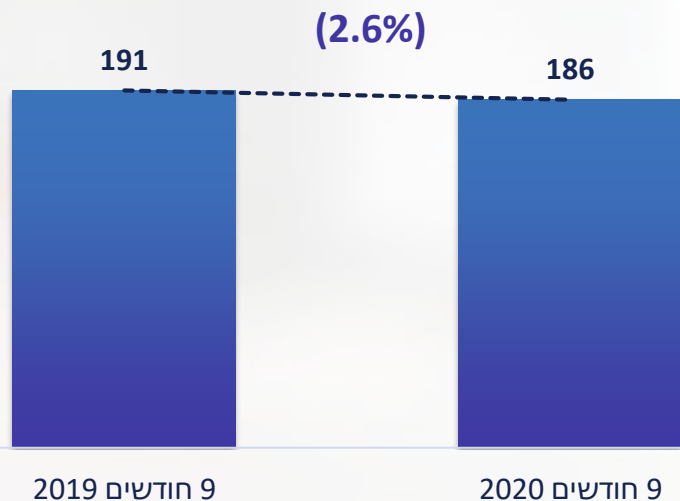
ARPU (ש"ח)



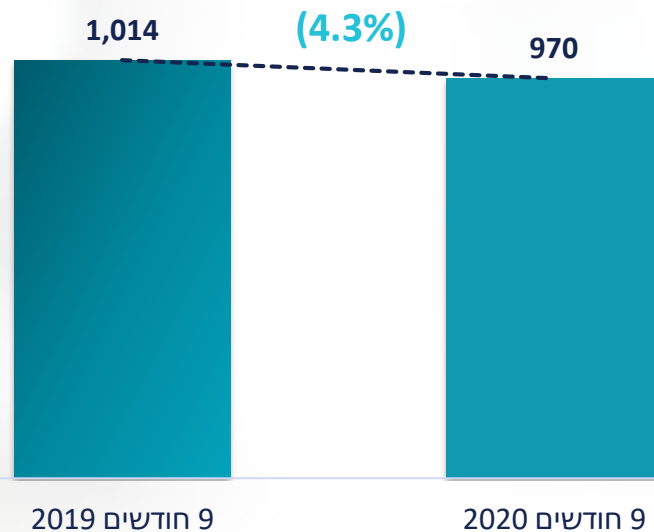
בלימת הירידה בכמות המנויים כתוצאה מעלייה בביקוש ל
yes+. I STING

yes. נתונים מצטברים ל-9 חודשים | במיליוני ₪

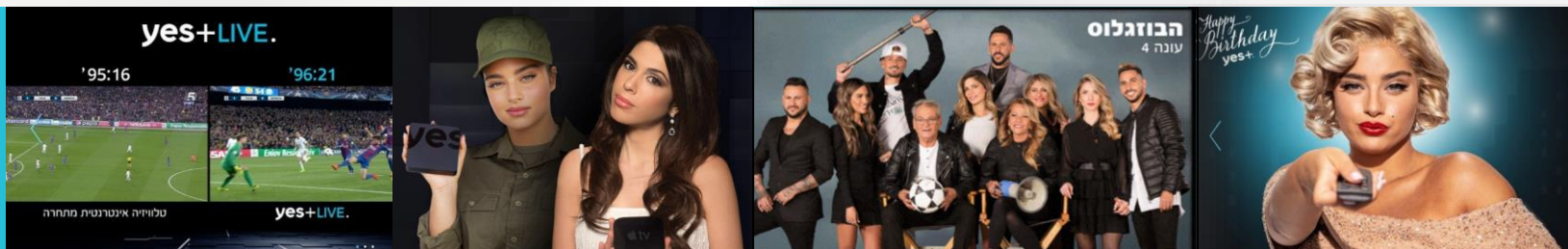
EBITDA מתואם



הכנסות



yes. מיגרציה ל-IP - שיפור חווית לקוח לצד חסכון בעלויות



- שירות הסטרימינג המתקדם והרחב בישראל
- **yes+LIVE.** השקת טכנולוגיה פורצת דרך לצפייה בשידורים חיים ללא דילי
- **yes+.** - השקה גם באנדרואיד בנוסף ל Apple TV
- גישה קלה ונוחה לאפליקציות בינלאומיות ושיתופי פעולה עם נטפליקס, גוגל, אמזון וענקית דירוג התכנים IMDB המשולבים בממשק

➤ המשך התקדמות במעבר ל IP

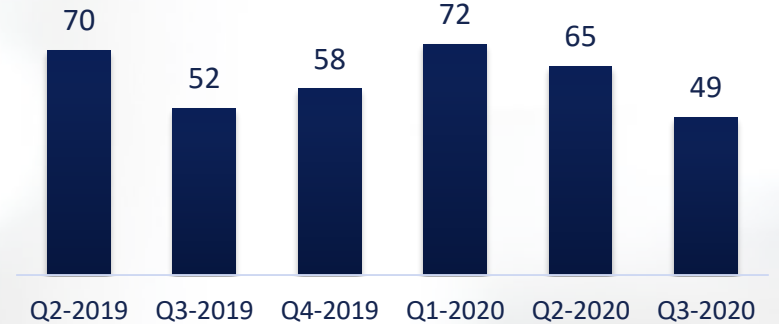
- מנויי IP – נכון להיום מהווים כבר כ-20% ממצבת הלקוחות
- חיסכון ממעבר רכש ממירים יקר לסטרימרים זולים (עלותו בחמישית מממיר לוויין)

בזק בינלאומי - תמצית ביצועים עסקיים ו-KPI

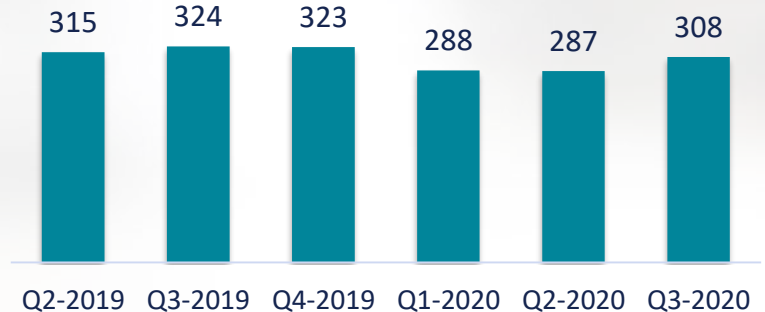
הכנסות (מ' ש)



EBITDA מתואם (מ' ש)

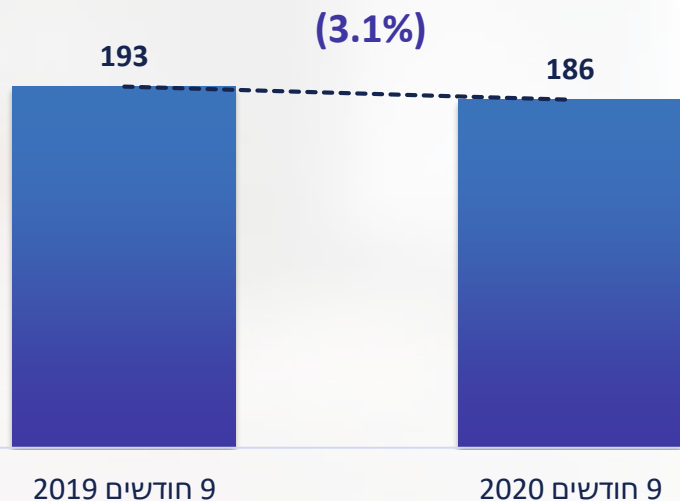


הוצאות (ללא הוצ' אחרות, מ' ש)

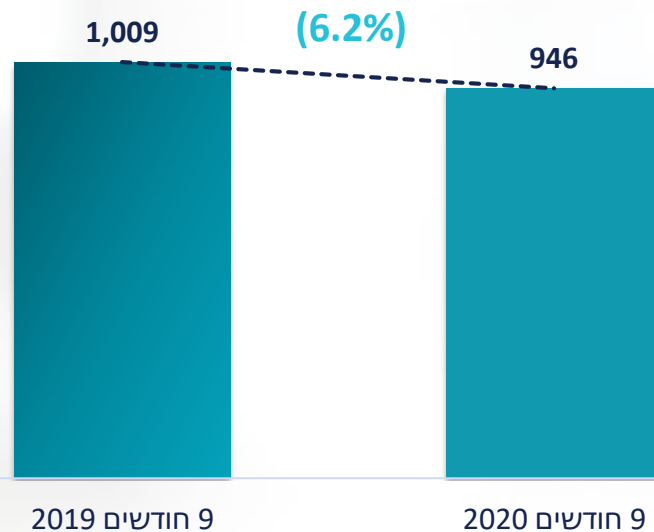


נתונים מצטברים ל-9 חודשים | במיליוני ₪

EBITDA מתואם



הכנסות





הובלה בפתרונות לעסקים ועלייה בביקושים

◀ אירועי הקורונה הובילו לעלייה חדה בדרישה של חברות לרוחבי פס גדולים יותר על בסיס תשתיות האינטרנט של בזק בינלאומי

◀ גידול בביקושים מצד חברות תקשורת בינ"ל בעולם ה-DATA וה-VOICE

קשת רחבה של פתרונות לעסקים

◀ בזק בינלאומי בעלת רשת מתקני ה-DATA CENTER בפריסה הרחבה ביותר בישראל

◀ גידול משמעותי בהרחבת חבילות רישוי בפתרונות ענן מיקרוסופט

◀ עלייה חדה בביקושים לפתרונות מתקדמים בעולם הטלפוניה לרבות חיבור מרחוק למקום העבודה

◀ זכייה במכרזים משמעותיים במגזרים ממשלתיים, התעשייה וההייטק

8 בזק בינלאומי
BUSINESS

גם בימים אלו, בזק בינלאומי אחכם.
כעקבות המגזר, נשמח להעניק לכם **חודש ראשון חינם** בהתאמה לחדש המסגרת השירותים לעסק.
על מנת שחברת האינטרנט שלכם תוכלו את המסגרת הזו, עם האינטרנט והשירותים הנלווים ביותר.

לפרטים והתקשרו 9914+
או השליחו מסרים

OFFICE 365 השירותים לעסק של Office 365 המסגרת לעסק של Office 365 חודש ראשון חינם	מסלולי אינטרנט לעסקים גם עבור חברי המסגרת העסקית של 8 המסגרת לעסק של 8 חודש ראשון חינם
---	---

לפרטים והתקשרו

מאחלים בריאות וחזרה מהירה לשגרה

בזק בינלאומי - שחקן משמעותי בשוק צומח



תודה! 8

למידע נוסף בקרו אותנו
ב- ir.bezeq.co.il